

事業後継者向け 特別企画

第2期りそなマネジメント基礎講座

— 未来の経営に備える最初の一步 —

全3回

2027年4月開講のりそなマネジメントスクールに向けて、経営の基本を学べる講座をご用意しました。

講師は、マネジメントスクールを担当する経験豊富なコンサルタントが登壇。少人数制で丁寧に取り組みながら、マネジメントスクール参加への自信を育みます。

りそなマネジメントスクールとあわせてご受講いただくことで、学びの効果をより高めることができます。

2026年9月

会社が成長するための経営戦略

2026年11月

マーケティングと企業組織

2026年12月

会社数字の見方と使い方

2027年4月

りそなマネジメントスクール参加へ！

対象

定員10名

事業後継者およびそのご親族
りそなマネジメントスクール参加をご検討中の方

スケジュール

第1講：2026年 9月18日（金）

第2講：2026年11月20日（金）

第3講：2026年12月18日（金）

時間：10:00～17:00

※第1講と第3講の講義後、懇親会をご用意しております。

会場

りそな総合研究所東京本社
14階セミナールーム
(東京メトロ東西線「木場」駅徒歩5分)

受講料（税込）

会員：220,000円 一般：330,000円

※参加者1名様、テキスト代、昼食代、懇親会費、消費税等を含みます。

講師

新田 毅
りそな総合研究所 大阪コンサルティング部長

カリキュラム

■第1講「会社が成長するための経営戦略」

- ・企業経営における戦略の目的と位置づけ
- ・戦略思考とフレームワークの使い方
- ・競争に勝つための環境分析

■第2講「マーケティングと企業組織」

- ・売れる仕組みをつくるためのマーケティング戦略
- ・マーケティングの効果的な施策
- ・戦略を効果的に推進する企業組織とは

■第3講「会社数字の見方と使い方」

- ・数字でみる会社の儲けの構造
- ・3つの財務諸表をつなぎで捉える
- ・経営と会計の関係



講師

新田 毅

りそな総合研究所(株)大阪コンサルティング部長。2018年りそな総合研究所入社。数多くの経験に基づく独自の視点で、事業戦略・人事・ITなど幅広い分野においてクライアントに応じた具体的施策を提言している。また経営視点からの実践的なアドバイスが高い評価を受けている。上場企業から中小企業まで、事業戦略や組織戦略のコンサルティング実績多数。
りそなマネジメントスクール第7講「事業計画の策定」に登壇。



お申込方法

当社ホームページよりお申込みください。

<https://www.rri.co.jp/seminar/pu-t-prems.html>

お申込み受付後、ご連絡担当者様宛に事務局よりメールをお送りします。



会場のご案内

りそな総合研究所東京本社 セミナールーム（14階）

東京都江東区木場1-5-25
深川ギャザリアタワーS棟

東京メトロ東西線「木場」駅
4b出口 徒歩5分



受講料のお支払い方法・キャンセルについて

■お支払方法

①会員の方

2026年10月上旬に、請求についてのご案内をお送りいたします。

口座振替の方は、年会費引落口座から口座振替させていただきます。【引落日2026年10月23日(金)】

②一般の方

事前のお振込みとなります。ご連絡担当者様宛に請求のご案内メールをお送りします。

■キャンセルポリシー

参加のキャンセルは、第1講の1週間前17時までにご連絡ください。

それ以降のキャンセルは、受講料の全額をいただきますのでご了承ください。

■参加お申込みが少数の場合や講師の病気等により、開催を中止させていただくことがあります。

■本講座は、特別企画のため、各種ご優待や無料特典、ビジネスセミナー定額制プランの対象外です。

お問合せ先

りそな総合研究所 研修セミナー部 担当：成田・松倉 TEL：03-5653-3735