

2022
7/6 水
10:00~17:00

顧客の心理をつかめば、高くても売れる！
**営業パーソンのための
利益を劇的に上げる数字と心理のテクニック**

講師 G&Sパートナーズ 代表 ふるせ たかし
古瀬 崇氏



【略歴】関西大学商学部卒業後、上場企業営業職に就き、関西新人No.1セールスになる。いすゞ自動車グループ企業に転職後、商談会2年余りで1,000件超の商談成約実績を持ち、同時にクレーム処理リーダーとして累計500件超を解決。その後、税務会計コンサルティング業界に転職。個人・法人の決算、経営相談、経営指導を積み重ね、2011年にG&Sパートナーズを開業。売上力・人材力・会計資金力の向上支援がワンストップ対応できる異色な経営コンサルタント。また、研修講師としても全国で活動し高い評価を得ている。

【会場】りそな総合研究所 東京本社セミナールーム

特色

本セミナーでは、「数字と価値」に焦点を絞って、購買心理を学ぶことで、同じ努力でも効果的で実践的な「やり方」「視点・思考」を学んでいただけます。今後の営業改善・利益改善・行動改善のポイントが明確になる実践的なセミナーです。

- 【本セミナーの目的】●売上視点と利益の視点の違いと影響を実感し営業に活かす ●利益に繋がる数字と心理の活用方法を学び活用する ●営業で使える顧客心理に基づく売上UP法を学び活用する

カリキュラム

※録音・録画はご遠慮下さい。

1. 数字が分からないで営業ができるか！

- (1)商品の魅力を決める2つの要素とは？
- (2)利益を上げる4つの視点とは
- (3)売上が上がると利益が出る？ 売上UPの落とし穴
- (4)値引きと値上げの天国と地獄 **実習計算**
 - ①間違えやすい利益率の考え方
 - ②値上げと利益と客数の関係
 - ③値引きと利益と客数の関係
 - ④売り手と買い手がWIN・WINな販売法

2. 効率的に稼ぐ視点・思考を掴もう！

- (1)意識で変わる！4つの生産性パフォーマンス
- (2)稼ぐ視点を掴もう！～あなたが選ぶ効率的視点はどっち～

3. 売上UPの改善ポイントを探せ！

- (1)コンサル視点の分解術
- (2)自社の視点で考えてみよう

4. お客様に選ばれる商品価値UP法！

- (1)見込み客を決断させる4つのアプローチポイント
- (2)価値を高めるために使うのは…
- (3)やってみると成果が出る たった3つの事

5. 選ばれる・選ばせる顧客の数字心理はこれだ！

- (1)〇割のお客様は高くても買う！
- (2)値決めは「経営」…単価UP7つの仕掛け

6. お客様のニーズを外さない簡単価値観引出し法

- (1)お客様の欲しいのは商品（サービス）じゃない
- (2)成果を出す人のトーク術〇〇法
- (3)絶対はずさない価値観引出し法 **演習**

7. コストをかけない単価UP！

明日から使いたくなる心理テクニックと簡単実践事例

- (1)成果を変える方法はこれだ！
 - ①表示や提示で成果を変えよう
 - ②ほっと一息ついたときの一言
 - ③時流に乗る心理あるある
 - ④無意識に関心が向く効果 他

8. まとめと振り返り

受講方法

本セミナーは、『会場受講』東京（木場）開催です。

「セミナー（会場受講）のご案内」をご持参の上、セミナー当日、開催時間までに「りそな総合研究所 東京本社セミナールーム」にお越しください。
東京都江東区木場1-5-25 深川ギャザリアタワー S棟14階（東京メトロ東西線「木場駅」）

※昼食ならびに無料駐車場のご用意はございません。

受講料

※「入会特典」・「継続特典」をご使用の際は、ホームページのセミナーお申込みフォームの通信欄に「〇〇年度入会（または継続）特典利用希望」とご入力ください。

会員 26,400円

* 参加者1名様、消費税等、テキスト・資料代を含む

一般 34,100円

* 「入会特典」・「継続特典」・「優待サービス」をご利用いただけます。

会員の方：入会時にご選択いただきました「口座振替」あるいは「お振込み」のいずれかのお支払い方法になります。

一般の方：振込先について事務局よりご連絡いたします。セミナー開催4営業日前までにお振込みください。

* キャンセルはセミナー開催2営業日前の17時までにご連絡ください。それ以降のキャンセルは、受講料の全額をいただきます。

なお、参加申込みが催行可能人数に満たない場合や講師の病気、天災等により、開催を中止させていただく場合がございます。

お申込みは、当社HPよりお願いいたします。 <https://www.rri.co.jp/seminar/>

りそな総研セミナー 検索

お問合せ先

りそな総合研究所 研修セミナー部（東京） ☎03-5653-3951 ✉edu-tky@rri.co.jp