

【対 象】 管理・監督者および管理・監督者候補者の皆さま向け

～管理者としての「意識と行動」に変革を起こす！～
管理者マネジメント能力向上研修

開催日時 2021年1月22日（金）10:00～17:00

受講料 会員 24,200円

会場 ビジネスプラザさいたま（埼玉りそな銀行 さいたま新都心支店3階）
（最寄り駅：JR「さいたま新都心駅」徒歩3分） 一般 31,900円
（参加者1名様、消費税等・テキスト代含む）

特 色

現在の経営環境は、質的に大きな変化を続けており、過去の知識や技術・ノウハウなどが急激に陳腐化しています。このような状況下で、企業の諸活動の中核となって働く管理者の役割は、ますます大きく重要になっています。

このセミナーでは、新たに管理職になれる方に、管理者の役割やリーダーシップ、部下指導方法など、管理者の基本を学び、企業資質の向上に貢献できるようになっていただくことと、『意識と行動の変革』を狙いとしています。経験豊富な講師が、具体的な事例を踏まえながら分かりやすくご指導いたしますので、ぜひご参加ください。

カリキュラム

1. 管理職になったら、まず心がけること

- (1) 管理職と非管理職の違い
- (2) 徹底した3Mと3Dの排除が必要業務
- (3) 成功する管理者は愛情と厳しさの両刀使い
- (4) 実績を向上させるスーパー管理者像とは

2. 管理職に求められる7つの機能

- (1) 計画機能…現場への翻訳と具体化作業
- (2) 組織機能…職務の体系構築と分業化
- (3) 命令機能…具体的な実務プロセスの展開
- (4) 調整機能…状況変化に対する最適化
- (5) 制御機能…組織内部のリスクマネジメント
- (6) 統制機能…費用対効果と時間対効率
- (7) 育成機能…目標管理と人材開発

3. 自己のマネジメント力の把握

- (1) 自己の強みと弱みを把握する【MPC診断】
- (2) 自己のマネジメントスタイルを確認する【CL分析】
- (3) PDCAサイクルの実務事例【事例研究】

4. 部下指導とOJTの進め方

- (1) モチベーションを低下させない10の原則
- (2) 部下を説得する13のポイント
- (3) ピンポイントOJTによる育成強化
- (4) ティーチングとコーチングの使い分け方法

5. 目標指向型リーダーの条件とは

- (1) 知識と経験の蓄積－机上論の打破－
- (2) 過去に1つの問題を徹底的に掘り下げたという経験
- (3) 柔軟な発想力（ゼロベース思考）と仮説設定力
- (4) 使命感や業務遂行への圧倒的責任感

6. 問題解決のセンスを磨く

- (1) 問題の構造から見たとらえ方
- (2) 問題の処理方法から見たとらえ方

7. 部下のモラルを高める方法

- (1) 結果と同時にプロセスを承認する
- (2) 小さな怠情を見逃さない
- (3) 是々非々の考え方を徹底する

8. 目標達成に必要なタイムマネジメント

- (1) 目的と手段を考え優先順位を考える
- (2) コミュニケーションツールを最適化する
- (3) 新聞や書籍からの情報抽出を早める
- (4) 会議や打ち合わせのスピード化をはかる
- (5) 効率的な思考方向を身に付ける

9. まとめ

講 師

日本行動科学研究所 代表 小林 秀星 氏
こばやし しゅうせい

【講師略歴】

大手人材情報シンクタンクにて主にマーケティング並びに経営戦略策定に従事し、同社の経営コンサルタントとして数多くの企業実務指導を経験。指導先はメーカーや小売・サービス業界を中心に延べ350社を超える。また経営者や人事担当者向けの書籍・雑誌の執筆や、組織活性化分析や適性診断などの人事ツールの開発も手がけており、大企業を中心に活用されている。

【著書】「起業成功ガイド」（日本実業出版）「採用から退職迄の実務」（日本実業出版）など。

※録音・録画はご遠慮ください

参 加
申 込 書1/22（金）
管理者マネジメント能力向上研修りそな総合研究所 行
FAX 03-3699-6629

貴社名				区 分	MS・会員・一般	会員番号	
受講票送付先				連絡担当者	部署・役職		
					氏 名		
					E-Mail		
T E L	()		F A X	()		取引店	支 店
参加者 (ふりがな)	氏 名	()	部 署	役 職			
	氏 名	()	部 署	役 職			
	氏 名	()	部 署	役 職			
当社使用欄	入力日	/	発送日	/	受講料	円	作成日 / (H)

個人情報の取扱いに関して「私は貴社の個人情報に関する利用目的を確認、同意の上、申込みをします」
 なお、個人情報の取り扱いについての詳細は、弊社ホームページ（<https://www.rri.co.jp/kojin/index.html>）をご覧ください。
 ※キャンセルはセミナー開催前営業日の17時までにご連絡ください。それ以降のキャンセルは、受講料全額をいただきます。
 なお、参加申込みが少数の場合や講師の病気等により、開催を中止させていただく場合があります。

お問い合わせ先
りそな総研研修担当 03-5653-3951

TEL

ビジネスプラザさいたま

〒330-0843

さいたま市大宮区吉敷町 4 丁目 262 番地 16

埼玉りそな銀行 さいたま新都心支店 3 階

交通 ※公共交通機関をご利用ください

JR 高崎線・宇都宮線・京浜東北線

「さいたま新都心駅」東口より徒歩 3 分

さいたま新都心駅までの所要時間

- ・熊谷から約 45 分
- ・所沢から約 50 分
- ・川越から約 30 分
- ・春日部・越谷から約 25 分

JR 埼京線

「北与野駅」より徒歩 10 分



お申込み・お問い合わせについて

申込方法

- ・弊社ホームページよりお申込みください。
りそな総研ビジネスセミナー URL <https://www.rri.co.jp/seminar/tokyo.html>
- ・「セミナー参加申込書」にご記入の上、FAX によるお申込みも承ります。
- ・お申込み受付後、「受講票」「会場地図」をご郵送いたします。
受付のご連絡は受講票の発送をもって代えさせていただきます。開催の 1 ヶ月前より順次発送いたします。
なお、開催日 1 週間前までに届かない場合はお問い合わせください。

お願い

- ・録音・録画はご遠慮ください。
- ・参加予定の方が都合の悪い場合は、代理の方がご出席ください。
なお、その場合は、お早めに代理出席の旨をご連絡ください。
- ・参加申込みが少数の場合や講師の病気、天災等により、開催を中止させていただく場合があります。

受講料

お支払方法

- ・会員の方の受講料のお支払いは、入会時にご選択いただきました方法になります。
 - ※口座振替の場合：口座振替日はセミナー開催月の翌月 23 日（休日の場合は翌営業日）になります。
 - ※振込の場合：セミナー開催月の翌月 10 日頃に請求書をお送りいたします。
- ・一般の方の受講料のお支払いは、お振込みとなります。受講票とともに請求書をお送りいたします。
セミナー開催前日までにお振込みください。

キャンセルする場合

キャンセルする場合は、セミナー開催前営業日の 17 時までにご連絡ください。
それ以降のキャンセル及び、当日欠席は、受講料全額をいただきますので、ご了承ください。
事前のご連絡が無い限り、自動的キャンセルにはなりませんので、ご注意ください。

個人情報の取り扱い

- ・個人情報の取扱いについての詳細は、弊社ホームページ (<https://www.rri.co.jp/kojin/index.html>) をご覧ください。

その他

- ・本セミナーは、各種ご優待、無料券の対象セミナーです。
- ・本セミナーは他会場への中継はございません。