

# 指示待ち型人材から提案型人材へ 結果を出す人の「クリティカルシンキング」

新企画

会場  
(東京)

1日

グループ  
ワーク

開催形式	日時	受講料 (1名様、消費税・資料代込)
会場開催(東京)	2024年7月17日(水) 10:00~17:00	<b>特典利用可</b> 会員 26,400円 / 一般 34,100円

<b>対象</b>	若手社員・中堅社員・管理職の皆さま向け	<b>内 容</b>
<b>講師</b>	ナレッジフォース・パートナーズ 代表 ふじわら たかゆき <b>藤原 敬行</b> 氏	
<b>目指す ゴール</b>	ビジネスや日常で発生する様々な問題に対し本質を見極めて解決を提案し、高い結果を継続的に出せるようになることを目指します。	

- 1. クリティカルシンキングとは何か**
  - ・主体的、体系的に考えるということ
  - ・ロジカルシンキングとの違い
  - ・思考停止からの脱却
- 2. クリティカルシンキングで得られるメリット**
  - ・前例、正解がない問題の解決、意思決定力
  - ・本質の見極め方
  - ・ブレない意見の形成力
- 3. クリティカルシンキングの思考プロセス**
  - ・課題認識と現状把握
  - ・仮説と検証のサイクル
  - ・ロジックツリーを用いた思考の構築
- 4. クリティカルシンキングの習慣化**
  - ・前例を疑う、「なぜ」を問う
  - ・抽象概念は具体例を
  - ・アイデア発想力のトレーニング