

部下を持つすべての管理職の方、新任管理者の皆さま向け

—— ファシリテーターに必要な力を身につける！ ——

新企画



会議の生産性を劇的に上げる！ファシリテーションスキル

開催日：2020年7月15日(水) 10:00~17:00

会場：りそな総合研究所 東京本社セミナールーム

講師：(株)ブレイクビジョン 代表取締役 ^{くるま づか もと あき} **車塚 元章 氏**

略歴：

青山学院大学経済学部卒業、ビジネス・ブレイクスルー大学大学院修了MBA。新日本証券、経営コンサルティング会社を経て、30歳で自ら経営コンサルティング会社を起業する。さまざまな失敗や成功を経験する中で、「人が変われば、会社や組織は変わる」ことを痛感する。また、ビジネスにおけるコミュニケーション力や、論理的思考力の重要性についても強く感じるようになる。現在は「人を育てる」ことに特化し、人材育成コンサルタント・研修講師として、ビジネスパーソンの実践的なスキル開発に力を注いでいる。
 <著書>「プレゼンできない社員は要らない」(クロスメディア・パブリッシング)「伝え方で『成果を出す人』と『損をする人』の習慣」(明日香出版社)など多数。

◆特色

ただただ長時間の会議、何も決まらない会議、ただ報告するだけの会議、このような会議では参加者のモチベーションはあがりませんし、業績も期待できません。会議には「デザインし」→「活性化せ」→「結論を出す」といった3つのステップがあり、運営の仕方には一定のやり方やルールがあります。

正しいやり方さえ押さえれば、活発な意見が交わされ、短時間で結論を出す会議へと今すぐ変わることができます。

本セミナーでは、会議を運営するファシリテーションの手法を実習中心で身につけていただきます。生産性の高い会議が、メンバーのモチベーションをアップし、行動力を加速させ、業績もアップさせます。

◆カリキュラム

※録音・録画はご遠慮下さい。

1. 長い会議、マンネリ化した会議から脱却したい！

- (1) 会議が定刻に終わったことがない？
- (2) 会議自体が目的で、マンネリ化している

2. 会議が変われば、会社は変わる！

- (1) 短時間でも参加者全員が納得する結論は出る！
- (2) メンバーが積極的に行動したくなる結論は出る！

3. どんな会議が「よい会議」なのか？

- (1) 「よい会議」と「よくない会議」は何が違うのか？
- (2) 結論を出す会議ではなく〇〇する会議を目指す！
- (3) ファシリテーションが上達する「3ステップ法」

4. 「会議をデザインする」～段取りと準備～

- (1) 事前の準備で、会議は見違えるように変わる
- (2) 会議直前の声掛け雑談で、場の雰囲気盛り上げる
- (3) 会議の効率は「ゴール」と「ルール」が鍵

5. 「会議を活性化させる」～活発な議論を導く～

- (1) 発言数と発言時間をコントロール
- (2) ファシリテーターのこんな一言が会議を活性化させる！
- (3) アイデア出しはカードや付箋などのアイテムを駆使する

6. 「会議の結論を出す」～議論を収束させ結論に導く～

- (1) 実は、ほとんどの会議が問題解決型会議だった！
- (2) 意見やアイデアを簡単にまとめるフレームワーク
- (3) みるみる成果にあらわれる結論とは？

7. まとめと決意表明

会議が変われば組織が変わる

参加申込書 (7/15 (水) 会議の生産性を劇的に上げる!ファシリテーションスキル)

(*個人情報の取扱いに関して「私は貴社の個人情報に関する利用目的を確認、同意の上、申込みをします」)

受講料：会員…24,200円 一般…31,900円 (参加者1名様、消費税等・テキスト代を含む)

※本セミナーは連続講座のため、個別受講の場合も無料受講券はご利用いただけません。

B

【FAX …… 03-3699-6629-6729 りそな総合研究所 行】

貴社名				区分	MS・会員・一般	会員番号	
受講票送付先	〒			連絡担当者	部署・役職		
					ふりがな		
業種(具体的に記入してください)					氏名		
					E-Mail		
TEL	()	FAX	()	取引店	支店		
参加者 ()内 にふりがな をご記入く ださい。	氏名	()	部署	役職			
	氏名	()	部署	役職			
当社使用欄	入力日 /	発送日 /	受講料	円	作成日 /		

会員の方：入会時にご選択いただきました「口座振替」あるいは「お振込み」のどちらかのお支払い方法になります。
 一般の方：受講票とともにご請求書をお送りいたします(原則)。セミナー開催前日までにお振込みください。
 *キャンセルはセミナー開催前営業日の17時までにご連絡ください。それ以降のキャンセルは、受講料全額をいただきます。なお、参加申込みが少数の場合や講師の病気等により、開催を中止させていただく場合があります。

【お問い合わせ先】
 03-5653-3951
 研修セミナー部 (H)