

相手の心を揺さぶる、伝え方の技術を習得したいすべての皆様向け

特別企画

心に訴える伝え方の技術を学べば、自分・相手・結果が変わる！

心を動かし、行動を変える 話し方・伝え方

プレゼンテーションの学びの場においては、商品やサービスの優位性をロジカルに語りかけるテクニックを教えるのが主流となっています。

しかし、テクニックよりも大切な要素があります。それは、あなたの心を伝えることです。どんなにクールに見えている人でも、心の中には熱い感情が秘められており、それを上手に伝えることができれば、相手の心を揺さぶることができます。過去の名プレゼンターや芸術家もその術を熟知していました。

本セミナーでは、講師の学んだ米コロンビア大学流の教育学や芸術学をベースに、自己開示をし、感情を前に出して相手を説得するテクニックを楽しく学んでいただきます。自身に合った、心に訴える「伝える技術」を習得すれば、あなたが変わり、相手が変わり、結果が変わります。

*カリキュラム詳細は裏面でご確認ください。

【講師】 **インサイトラーニング株式会社**

取締役社長 箱田 賢亮 氏 (Dr.ケン 箱田)



【略歴】 1973年神奈川県出身。16歳で渡米、音楽の名門大学セントオラフ大学に進学、最高優秀者として卒業。ウィチタ州立大学を奨学金で入学、2つの修士号を2年で習得。その後、高校教師を務めながら、カンザス州のサライナシンフォニー交響楽団で日本人初の音楽監督、常任指揮者として活躍。同楽団を15年間でカンザス州トップクラスのオーケストラに育て上げると同時に、カンザスウェスリヤン大学の教授、学部長として、16年で音楽学部生徒数を7倍にする。

2018年、コロンビア大学 教育学博士号を取得。

令和元年、長く秘めていた母国での人材育成ビジネスの必要性を具現化するため帰国し、インサイトラーニング株式会社の取締役社長に転じる。コロンビア大学流 "Person Centered" の教育学、プレゼンテーション、リーダーシップの専門家として、経営者から新入社員を対象とした研修・講演活動を行う。

■開催日： **2020年5月27日 (水) 10:00~17:00**

■対象者： 経営者・経営幹部、営業担当者、管理職・中堅社員

■会場： りそな総合研究所 東京本社セミナールーム (最寄駅：東京メトロ東西線「木場駅」)

■受講料： 会員 **24,200** 円 一般 **31,900** 円 (1名様、テキスト代、消費税等含む)

お問合せ先

会員・研修事業部(研修担当)TEL 03-5653-3951 FAX 03-3699-6629



りそな総合研究所

RESONA

■カリキュラム

【1】なぜ今、話し方・語り方なのか？

- (1) 人は論理では動かない！人は感情の動物
- (2) 「理動」とは書かない、「感動」と書く
- (3) 感情を動かすことができれば人間関係は成功する

【2】ポジティブな生き方

- (1) 明るく、楽しく、元気よく
- (2) ポジティブは人を惹きつける
- (3) ポジティブ心理学
- (4) ポジティブが仕事、会社に与える影響

【3】聴き手を惹きつけ、納得させる話し方、語り方とは？

- (1) トランプ大統領とオバマ前大統領、あなたはどっち？
- (2) ジョブズ、キング…記憶に残るプレゼンターの共通点
- (3) 聴き手を巻き込むのは素直な感情表現
- (4) 感情を動かすシナリオとは？

【4】感情表現、自分を魅せるテクニック

- (1) 見かけは大事、人は表情を見て判断する
- (2) 笑顔は人を幸せにする
- (3) 発声と話し方を使い分けよ
- (4) 嫌われない、反発させない喜怒哀楽の表現法

【5】ベートーベン式感動創出法を取り入れる

- (1) あなたが伝えたいこととは？
- (2) 最初の4分、最後の5分が勝負
- (3) 実は考えつくされたベートーベンの作曲術
- (4) 重要なことは3回繰り返せ！SDS法による基本構成
- (5) あなたの情熱を態度で見せる

【6】あなたも大絶賛される感動プレゼンター、スピーカーになれる！

- (1) プレゼンター自身が自分のプレゼンに感動する
- (2) 自分のミッションやビジョン、夢を情熱的に語る
- (3) ビジネスのビジョン、夢を壮大な構想にまで高める
- (4) あなたのオリジナリティを発揮したプレゼンテーション術を確立する

■お申込み・お支払方法等

1. 「セミナー参加申込書」にご記入の上ファックスで当社宛にお申込みください。
2. お申込み受付後、「受講票」「会場地図」をお送りいたします。
3. 【お支払い方法：会員】入会時にご選択いただきました方法になります。
*口座振替の場合：口座振替日は、セミナー開催翌月23日（休日の場合は翌営業日）になります。
*お振込の場合：セミナー開催翌月10日頃にご請求書をお送りいたします。
【お支払い方法：一般】お振込みとなります。受講票とともにご請求書をお送りいたします。原則、受講料の払い戻しはいたしません。
4. 参加のキャンセルはお申込みいただいたセミナーの開催前営業日の17時までにご連絡ください。それ以降のキャンセル、当日欠席は、受講料を全額ご負担いただきます。
5. 参加お申込みが少数の場合や講師の病気等により、開催を中止させていただくことがあります。
6. **本セミナーは特別企画のため、各種ご優待や無料受講券はご利用いただけません**

【特別企画】5/27（水）心を動かし、行動を変える話し方・伝え方

参加申込書

*申込書に記載された個人情報は、本セミナーの運営、りそな総合研究所からの各種セミナーのご案内・各種ご提案などに利用させていただきます。なお、利用目的の前文など個人情報の取扱いは、りそな総合研究所のホームページ(<https://www.rri.co.jp/kojin/index.html>)をご覧ください。個人情報の取扱いに関して「私は貴社の個人情報に関する利用目的を確認、同意の上、申込みをします」

【FAX. 03-3699-6629 りそな総合研究所 会員・研修事業部（研修担当）行】

貴社名			会員・一般 (しずねかを〇で囲んでください)	会員番号	
受講票送付先	〒		連絡担当者	部署・役職	
				氏名(ふりがな)	
				E-Mail	
業種 (具体的にご記入ください)			*セミナーのご案内メールをお送りしております。 ご案内メールをご希望の方は上記にアドレスをご記入ください。		
TEL	()	FAX	()	取引店	支店
参加者 ()内にふりがなをご記入ください	氏名	(ふりがな)	部署・役職		
	氏名	(ふりがな)	部署・役職		
当社使用欄	入力日 /	発送日 /	受講料	円	作成日 /