

7 中堅・若手社員の皆さま向け

——— 受け身、指示待ちから脱却する！ ———

中堅社員 強化実践セミナー

開催日：2019年9月13日(金)10:00~17:00

会場：りそな総合研究所 東京本社セミナールーム

講師：(株)ヒューマンブレイン **稲垣 正己** 氏
代表取締役

略歴：

南山大学卒業。情報機器メーカーの販売会社でトップセールスマンとして活躍後コンサルタント業に転職。トヨタ系など数多くの企業で現場に密着した実践的指導をモットーとし、人材の育成に当たる。生産性を上げるために個々人の強みの発掘、相手との心理面からのアプローチなどを中心とした総合的実践プログラムを手がけており、わかり易く情熱的な指導は好評を博している。

◆特色

昨今、「言われたことしかやらない」「主体性がない」「コミュニケーションが苦手」という社員が増えてきたと言われています。本セミナーでは、社会人として最も大切な「土台」の部分が欠如しないよう、様々な気づきを与え、意識の変革を図っていきます。更に、対人関係スキルやコミュニケーションスキルの強化と、主体性・自立性を醸成することで、会社から求められる社員へ成長・変身して頂きます。

◆セミナーの4つのポイント◆

- 1.受け身・指示待ち意識からの脱却を図り、仕事への取り組み姿勢を変える。
- 2.中堅社員に求められる対人関係のスキル、コミュニケーション能力を体得する。
- 3.上司・お客さまの思い、意図、欲求を感じ取る力を養い、主体性・自立性を強化する。
- 4.競争意識を強化する。

◆カリキュラム

※録音・録画はご遠慮下さい。

1.受身・指示待ちはもうやめよう！

中堅社員に求められる人材像とは

- (1)受け身の社員にならない！
～ 積極性・主体性の発揮
- (2)ノラない社員にならない！
～ 「やってみること」の重要性
- (3)ネガティブ思考から抜けだそう！
～ 肯定的思考の身につけ方
- (4)他責化する社員にならない！
～ 「誰かがやってくれるだろう」という意識を捨てる
- (5)まわりに影響を与える社員になる！
～ 自分の思い、考えを主張する
- (6)意欲のある社員になる！
- (7)競争心のある社員になる！

2.環境の変化に負けない「仕事への向きあい方・取組み方」

- (1)仕事への取り組み姿勢、行動を再認識する【実習】
- (2)仕事の成果を出す為に必要なスキルとマインドとは？

- (3)「実力」と「魅力」が鍵 ～対面影響力の強化方法～
- (4)ほんとうの力を封じ込める要因の打破
- (5)自分が変わらなければ変化に対応できない

3.まわりの人との係わり合いの中で発揮していく対人関係スキル

- (1)コミュニケーションについての理解
- (2)効果的な「報告、連絡、相談」
- (3)自分のコミュニケーションスタイルを理解する【診断】
- (4)【コミュニケーション実習】9人のポジションは？

4.更なるステップアップに向けて

- (1)負のサイクルからの脱出
- (2)自己成長とCS実績評価の円錐モデル
- (3)「0社員の10減則」からの脱却
- (4)今、中堅社員が考えること
- (5)「プロ意識」とは

参加申込書 (*個人情報の取扱いに関して「私は貴社の個人情報に」) 受講料：会員…23,760円 一般…31,320円
(参加者1名様、消費税等・テキスト代を含む)

9/13(金) 中堅社員 強化実践セミナー

【FAX. 03-3699-6629・6729 りそな総合研究所 行】

貴社名			区分	MS・会員・一般	会員番号		
受講票送付先	〒		連絡担当者	部署・役職			
				ふりがな			
				氏名			
業種(具体的に記入してください)				E-Mail			
TEL	()	FAX	()	取引店	支店		
参加者 ()内に ふりがなを ご記入くだ さい。	氏名	()	部署	役職			
	氏名	()	部署	役職			
	氏名	()	部署	役職			
当社使用欄	替 / 振 (会・個)	入力日 /	発送日 /	受講料	円	作成日 /	発送日 / 同・別

会員の方：入会時にご選択いただきました「口座振替」あるいは「お振込み」のどちらかのお支払い方法になります。[お問い合わせ先] 一般の方：受講票とともにご請求書をお送りいたします(原則)。セミナー開催前日までにお振込みください。03-5653-3951 *キャンセルはセミナー開催前営業日の17時までにご連絡ください。それ以降のキャンセルは、受講料全額をいただきます。なお、参加申込みが少数の場合や講師の病気等により、開催を中止させていただく場合があります。研修担当 (H)