



CLICK HERE お申込みはこちら▶

業績を伸ばす 社長の着眼点

～会社を伸ばすための攻めと守りを具体的に解説～

M O N E Y P E R S O N L A W

本セミナーでは、経営者に必要な経営の着眼点を、「金」「人」「法律」3つの視点で解説します。
現場を熟知した豊富な経験をもとに、経営者の聴きたい具体的な経営改善案を提示します。
ズバリ、本音で迫ります。

経営者および経営幹部の皆様、是非ご参加ください！

プログラム	はじめに	経営者に必要な攻めと守り
	着眼点 1	お金の攻めと守り
	着眼点 2	人の攻めと守り
	着眼点 3	法律の攻めと守り

参加費
・無料・

参加お申込み方法は裏面をご覧ください▶

日程 **4/12 2019 FRI** 受付開始 14:30～ **15:00▶17:00**

会場・定員	さいたま新都心会場	ビジネスプラザさいたま 埼玉りそな銀行さいたま新都心支店3F	定員 50名
	本川越会場	本川越セミナールーム 埼玉りそな銀行本川越支店4F※	定員 30名
	南越谷会場	セブンデイズプラザみなみこしがや 埼玉りそな銀行 南越谷支店2F※	定員 15名
	熊谷会場	熊谷セミナールーム 埼玉りそな銀行熊谷支店3F※	定員 20名

※本川越会場、南越谷会場および熊谷会場では、「ビジネスプラザさいたま」からの中継放映となります。

さいたま新都心会場 アクセス

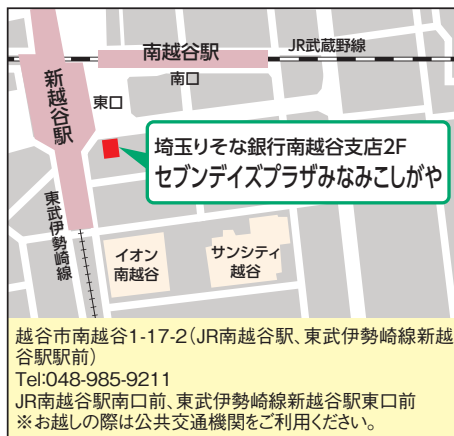


埼玉りそな銀行 りそな総合研究所

本川越会場 アクセス



南越谷会場 アクセス



熊谷会場 アクセス



講師

久保 光雄 (くぼ みつお) 氏

みらいコンサルティング株式会社 代表取締役

中央大学卒業。日本国有鉄道、(株)海外投資コンサルティンググループ、海外駐在員を経て、78年公認会計士試験合格。
中央青山PwCコンサルティング(株)代表取締役を経て、現在、みらいコンサルティンググループ代表、みらいコンサルティング(株)代表取締役。
企業変革、再編・再生などの企業戦略コンサルタントとして、数多くの企業でコンサルティングに携わる。

4/12(金) 業績を伸ばす社長の着眼点 申込書

下記ご記入の上、このままFAXでお送りください

FAX 03-3699-6629・6729 りそな総合研究所行

ホームページより簡単にお申込みいただけます。是非ご利用ください！
お申込みはこちら ▶ <https://bp.resona-gr.co.jp/public/application/add/94>

※本セミナー参加申込にかかる個人情報等は、共催者間で共有させていただきます。
また、本申込に記載された個人情報等は、本セミナーの運営の他、共催者からのご案内に利用させていただきます。
なお、利用目的の全文など個人情報の取扱いについては、各社のホームページをご覧ください。
りそなホールディングスホームページ(<https://www.resona-gr.co.jp/holdings/other/privacy/>)

個人情報等の取扱いに関して「私は上記の事項を確認、同意の上、申込みをします」

参加会場	☐ さいたま新都心会場 ☐ 本川越会場※ ☐ 南越谷会場※ ☐ 熊谷会場※									
貴社名			りそな総研 会員	会員・一般		会員 番号				
所在地			取纏め 責任者	氏名	ふりかな()					
				所属・ 役職						
TEL	()		FAX	()		銀行 取引店	支店			
参加者	氏名	ふりかな()		所属			役職			
	e-mail	@								
	氏名	ふりかな()		所属			役職			
	e-mail	@								

※本川越会場、南越谷会場および熊谷会場では、「ビジネスプラザさいたま」からの中継放映となります。
※埼玉りそな銀行、りそな総合研究所および講師と同業の方は、参加をお断りする場合がございます。
※定員を超えた場合は、当社よりお電話でご連絡いたします。

受講票は発行いたしません。セミナー当日は受付にてお名刺を頂戴いたします。

【お問合せ】 りそな総合研究所会員・研修事業部 (小林) TEL 03-5653-3735

入力

/