

後継者不在問題 解決セミナー

好評により
第2弾!

廃業

第三の
選択肢

承継

社員を守る第三の選択肢

近年、「大廃業時代」という文字を目にする機会が増えてきました。

このキーワードとともに語られるのが、

「廃業か承継か」という二者択一の選択肢です。

相談する相手がいない、十分な情報が得られないといった状況のもと、
納得のいく選択ができるでしょうか。

そこで本セミナーでは、第三の選択肢について考えてみたいと思います。

専門家のアドバイスに加え、実際に後継者不在問題を経験された方のお話をうかがいます。

M&A(売却)・転業・廃業、それぞれの道を選択された方々のお話には、

経験者にしか分からない現実的な課題やそれを乗り越えるヒントがあるはずです。

後継者問題に不安をかかえる経営者の皆様、新たな選択肢を考えてみませんか。

セミナーへのご来場をお待ちしております。

※第1部は、7/12に開催した同セミナーとほぼ同じ内容です。予めご了承ください。

40名様
参加費
無料

PROGRAM

第1部 基調講演

後継者不在問題を乗り越える出口戦略

講師：りそな総合研究所株式会社 コンサルティング部 部長 林 修

第2部 事例紹介

私達が選んだそれぞれの道～M&A(売却)・転業・廃業～

M&A・転業・廃業、それぞれの道を選択された方々をスピーカーに迎え、
最善の選択をするために留意したいポイントをうかがいます。

開催日

2018年 12.5日 WED

時間 14:30～17:00 受付開始 14:00～

会場 りそな銀行 東京中央支店

参加お申込み方法は裏面をご覧ください▶



りそな銀行 りそな総合研究所

第2部でお話を伺う皆様

(50音順)

石黒 史朗 様 業種：不動産業

1951年生まれ。アルファエステート(株)、プライムエステート(株) 元代表取締役。不動産業を営む会社を3社経営していたが、事業承継の一環で2社を上場企業のグループ会社へM&Aで売却。事業規模を縮小。

黒石 訓久 様 業種：内装材卸売業

1963年生まれ。(株)ムサシヤ 元代表取締役。同業他社との競争激化等により、売上高はピーク時に比べ約4割減。経営改善はやりつくし感があり、後継者不在等を理由に、廃業も視野にM&A(売却)を実施。

黒江 文男 様 業種：自動車、建設機械、医療機等向けプラスチック成形品の成形・加工業

1954年生まれ。元(株)ヤマキユウ 代表取締役。後継者不在等を理由に、2017年10に積水化成品(株)へM&Aで売却。

アクセス



12/5(水) 後継者不在問題解決セミナー 申込書



下記ご記入の上、このままFAXでお送りください

FAX 03-3699-6629・6729 リそな総合研究所行

ホームページより簡単にお申込みいただけます。是非ご利用ください!

お申込みはこちら ▶ <https://www2.rri.co.jp/seminar/pu-b-2018-12.html>

※ 本申込書に記載された個人情報等は、リそな総合研究所が、リそな銀行(本セミナーの主催者)と共有いたします。

※ 個人情報等の利用目的：本セミナーを円滑に運営するため、また、セミナー・イベント及び関連するサービスにかかる各社からのご案内・ご提案のため
 なお、各社のプライバシーポリシー等は、以下URLをご確認ください。

リそな銀行 (http://www.resonabank.co.jp/util/kojin_jouhou.html)

リそな総合研究所 (<https://www2.rri.co.jp/kojin/index.html>)

個人情報等の取扱いに関して「私は上記の事項を確認、同意の上、申込みをします」

貴社名	ふりがな()	リそな総研 会員	<input type="checkbox"/> 総研会員 <input type="checkbox"/> 一般	会員 番号	
	〒	銀行 取引	<input type="checkbox"/> リそな <input type="checkbox"/> 埼玉りそな 銀行 <input type="checkbox"/> 近畿大阪		支店
所在地		TEL	()		
		FAX	()		
参加者	①氏名	所属		役職	
	②氏名	所属		役職	

※1社につき2名様までご参加いただけます。なお、リそなグループ各社および講師と同業の方のお申込はお控えください。

※定員を超えた場合のみ、当社よりお電話でご連絡いたします。

※受講票は発行いたしません。当日は受付にて名刺をご提示ください。

【お問合せ】 リそな総合研究所会員・研修事業部 (小林)

TEL 03-5653-3735

入力