

# 雑誌「通販生活」商品プロデューサーが語る! 「売れる」商品開発

## THE PRODUCT DEVELOPMENT WHICH BECOMES POPULAR



日本橋セミナー TOKYO 10月

需要は  
個がつくる

- ◆数多くの新商品が世の中に出てくる一方、市場に長く残る商品はわずかです。消費者ニーズの多様化に伴い、新商品の開発に追いかけてられている企業様も多いのではないのでしょうか。
- ◆そこで、10月の日本橋セミナーでは、あの「通販生活」を手がける吉川美樹氏をお招きし、「売れる」商品開発の手法について学びます。
- ◆1982年の創刊以来、寝具や調理用品、化粧品、衣料品など、数多くのロングヒット商品を生み続ける「通販生活」。価格競争ではなく、高品質、長寿命のピカイチ商品を育成しながら長期的に販売する企業姿勢から、消費者目線を意識する「通販生活」流の商品開発手法をご紹介します。ふるってご参加ください!

プログラム

- ・「通販生活だけ」という企業個性で顧客信頼を得る方法
- ・長期育成が叶う売れる商品開発
- ・売れる誌面づくり「知」と「情」

講師

吉川 美樹氏 | 株式会社カタログハウス 新商品開発部統括部長

40 定員名様  
参加費  
無料

開催日時

10/19 2018 FRI 15:00 ▶ 17:00  
受付開始 14:30

会場

りそな銀行 東京中央支店



参加お申込み方法は裏面をご覧ください

## 講師

### 吉川 美樹 (よしかわ みき) 氏

株式会社カタログハウス  
新商品開発部統括部長

大学卒業後、大手ペイントメーカーに就職。その後、目黒区消費者センターの商品テスト講師を経て、カタログハウスに入社。主婦目線を武器に、カタログ『通販生活』で、1媒体で1億円以上のヒットを飛ばし、売上実績は常に社内トップ。これまでにデビューさせた商品は500点以上、その活躍ぶりは情報番組でも放映された。2011年、カタログハウス初の美容誌『スロワージュ』を立ち上げ、商品開発責任者兼編集長に就任。2017年、暮らしの道具、機能衣料、ファッションと分かれる開発部全体の統括責任者に就任。著書に『半径1メートルの「売れる！」発想術』(サンマーク出版)『残業ゼロで成果が上がる!スピード仕事術』(大和書房)がある。

## アクセス

### りそな銀行 東京中央支店

住所：東京都中央区日本橋3-6-2 日本橋フロント2F

最寄駅：東京メトロ東西線・銀座線 日本橋駅 B1出口

※ 駐車場がございません。公共の交通機関をご利用ください。



## 10/19(金) 「売れる」商品開発 申込書



下記ご記入の上、このままFAXでお送りください

**FAX** 03-3699-6629・6729 りそな総合研究所行

ホームページより簡単にお申込みいただけます。是非ご利用ください!

お申込みはこちら ▶ <https://www2.rri.co.jp/seminar/pu-b-nihombashi.html>

※本申込書に記載された個人情報等は、りそな総合研究所が、りそな銀行(本セミナーの主催者)と共有いたします。(※個人情報等の利用目的：本セミナーを円滑に運営するため、また、セミナー・イベント及び関連するサービスにかかる各社からのご案内・ご提案のため)

なお、各社のプライバシーポリシー等は、以下URLをご確認ください。

りそな銀行 ([https://www.resonabank.co.jp/util/kojin\\_jouhou.html](https://www.resonabank.co.jp/util/kojin_jouhou.html)) りそな総合研究所 (<https://www2.rri.co.jp/kojin/index.html>)

※また、本申込書に記載された個人情報等は、カタログハウス(本セミナー講師の所属企業)に第三者提供いたします。

カタログハウスにおける利用目的：同社からのサービスにかかるご案内・ご提案のため

カタログハウスのプライバシーポリシー等は、以下URLをご参照ください([https://www.cataloghouse.co.jp/guide/privacy\\_policy.html](https://www.cataloghouse.co.jp/guide/privacy_policy.html))。

### 個人情報等の取扱いに関して「私は上記の事項を確認、同意の上、申込みをします」

貴社名	ふりがな( )		りそな総研 会員	<input type="checkbox"/> 総研会員	<input type="checkbox"/> 一般	会員 番号	
	所在地	〒	銀行 取引	<input type="checkbox"/> りそな <input type="checkbox"/> 埼玉りそな 銀行		支店	
TEL		( )					
FAX		( )					
参加者	①氏名		所属			役職	
	②氏名		所属			役職	

※1社につき2名様までご参加いただけます。なお、りそなグループ各社および講師と同業の方のお申込はお控えください。

※定員を超えた場合のみ、当社よりお電話でご連絡いたします。

※受講票は発行いたしません。当日は受付にて名刺をご提示ください。

**【お問合せ】** りそな総合研究所会員・研修事業部 (小林)

**TEL** 03-5653-3951

入力