

経営者・経営幹部の皆様向け 『プレミアムセミナー』のご案内

経営トップのための

20名様限定

「人を動かす」コミュニケーションと  
「心を動かす」プレゼンテーション

働き手である若年層の減少とAIやIoTの発達がめざましい現代において、経営トップが要所要所で人の心を動かし、行動させるという「機械に代えることのできない力」はますます重要になってきています。

世界的ベストセラー「人を動かす」著者デール・カーネギーは、人間関係づくりに極めて有効な「人間関係の原則」を打ちたてました。

その教えは時を経ても今なお新鮮で、多くの学びを得ることができます。

今回、デール・カーネギー公認トレーニングの中から、経営トップのための「コミュニケーション」と「プレゼンテーション」を一日で学んでいただけるプレミアム企画をご用意いたしました。

トップ・トレーナーによる独自のコーチングスタイルを通じ、相手を動機付け、行動を起こさせる秘訣を伝授します。

経営トップ自らが価値観の異なる相手に対するコミュニケーション能力と情理を尽くしたプレゼンテーション能力を向上させ、明日からの社内外における人間関係づくりと業績の好転に繋げていただければ幸いです。\*カリキュラム詳細は裏面でご確認ください。



ご参加者に一冊  
進呈いたします！

【講師】

デール・カーネギー・トレーニング ジャパン  
トレーニングダイレクター 石原 由一朗 氏

【略歴】

大手製造業において、財務会計システムを中心として業務システム構築・運用のプロジェクトマネジメント、ビジネス開発に従事。その後、人事にて採用・教育部門の責任者として、新入社員研修、若手社員向け研修、管理者向け研修、昇格者研修などのトレーニングを企画・運営。その後、デール・カーネギー・ジャパンにてトレーナーとして多くの企業研修、公開クラスを担当。また、トレーニングダイレクター、マスタートレーナーとして研修プログラムの開発、トレーナーの採用・育成を統括し現在に至る。

■開催日： 2018年9月15日（土） 10:00~17:00

■対象者： 経営者、経営幹部の皆さま

■会場： りそな総合研究所 東京本社セミナールーム（最寄駅：東京メトロ東西線「東陽町駅」）

■受講料： 【一日】 会員 45,360 円 一般 58,860 円（1名様、テキスト代、昼食代、消費税等含む）  
【午前のみ、午後のみ】 会員 25,920 円 一般 33,480 円（1名様、テキスト代、消費税等含む）

\* 一日受講の方には昼食をご用意いたします。講師、トレーニングの仲間とともに  
今半のお弁当をどうぞ。人脈作りの機会としてもぜひ、お役立てください。

## ■カリキュラム

### 【午前の部】 10:00～13:00

#### 相手に合わせた「人を動かす」コミュニケーション

##### 【1】自分ほどの経営者タイプ？

1. 経営者としてのパーソナリティスタイル自己診断
  2. 自身のスタイルを理解する
  3. 自身の特徴を知る
- ～ 経営者として周囲にどのように思われているのか ～

##### 【2】他者の性質を捉える能力を養う

1. 他者のスタイルを特定する  
～ 幹部、部下、ビジネススキーマン ～
2. 異なるスタイルと効果的に交流する

### 【午後の部】 14:00～17:00

#### 「心を動かす」プレゼンテーション

##### 【1】経営トップにいま必要とされるプレゼンテーション能力

1. 「理解」を超えて「納得させる」説得力を持つ
2. 誰に対しても説得力のあるプレゼンテーションの仕組み

##### 【2】聞き手を理解し、「行動を促す」プレゼンテーション

1. 聞き手は誰なのか？シーン別で考える  
(朝礼・会議・商談等)
2. 説得力のあるプレゼンテーションにおける3つのE
3. 聞き手の視点・行動・利益を考える

##### 【3】説得力を高める魔法の公式を活用し、ビジネスの成果へつなげる！

1. 「マジックフォーミュラ」を用いたプレゼンテーション
2. 「証拠」を用いたプレゼンテーション

##### 【4】「心を動かす」プレゼンテーションを計画する(演習)

★本セミナーは、一日、もしくは午前のみ・午後のみのご参加ができます。

## ■お申込み・お支払方法等

1. 「セミナー参加申込書」にご記入の上ファックスで当社宛にお申込みください。
2. お申込み受付後、「受講票」「会場地図」をお送りいたします。
3. 【お支払い方法：会員】入会時にご選択いただきました方法になります。  
\*口座振替の場合：口座振替日は、セミナー開催翌月23日(休日の場合は翌営業日)になります。  
\*お振込の場合：セミナー開催翌月10日頃にご請求書をお送りいたします。  
【お支払い方法：一般】お振込みとなります。受講票とともにご請求書をお送りいたします。原則、受講料の払い戻しはいたしません。
4. 参加のキャンセルはお申込みいただいたセミナーの開催前営業日の17時までにご連絡ください。それ以降のキャンセル、当日欠席は、受講料を全額ご負担いただきます。
5. 参加お申込みが少数の場合や講師の病気等により、開催を中止させていただくことがあります。
6. **本セミナーは特別企画のため、各種ご優待や無料受講券はご利用いただけません**

### 9/15(土) 経営トップのための「人を動かす」コミュニケーションと「心を動かす」プレゼンテーション

## 参加申込書

\*申込書に記載された個人情報は、本セミナーの運営、りそな総合研究所からの各種セミナーのご案内・各種ご提案などに利用させていただきます。なお、利用目的の前文など個人情報の取扱いは、りそな総合研究所のホームページ(<http://www.rri.co.jp/kojin/index.html>)をご覧ください。個人情報の取扱いは「私は貴社の個人情報に関する利用目的を確認、同意の上、申込みをします」

【FAX. 03-3699-6629・6729 りそな総合研究所 会員・研修事業部(研修担当)行】Ⓜ

貴社名			会員・一般 (しずめを〇で囲んでください)	会員番号	
受講票送付先	〒		連絡担当者	部署・役職	
				氏名(ふりがな)	
				E-Mail	
業種 (具体的に記入ください)			*セミナーのご案内メールをお送りしております。 ご案内メールをご希望の方は上記にアドレスをご記入ください。		
TEL	( )	FAX	( )	取引店	支店
参加者 ( )内にふりがなをご記入ください	氏名	( )	所属・役職	受講形式に○(一日・午前のみ・午後のみ)	
	氏名	( )	所属・役職	受講形式に○(一日・午前のみ・午後のみ)	
当社使用欄	替/振	入力日 /	発送日 /	受講料	円
				作成日 /	発送日 / 同・別