若手社員を育てる全ての皆さま向け

人を育てること=自身が成長できる絶好のチャンス!

と育てる!リーダーとしての導き方

開催日: 2018年1月15日(月) 10:00~16:45

場: りそな総合研究所 東京本社セミナールーム

日市 : ㈱セブンフォールド・ブリス 代表取締役社長 本 田 講 プラウドミッションコーチ

略 歴:

東京大学工学部卒業後、株式会社三菱銀行へ入行。プルデンシャル 生命保険株式会社の「人間愛と家族愛の不朽の原理の実現」という 企業理念に衝撃を受け、転職。7年目に個人保険部門全国2,500人中 2位となる。

信頼感をベースに、長期的に成果を出し続けた自らのメソッドを体 系化。真の実力をつけたいビジネスパーソンを中心に、主に講師、 エグゼクティブコーチとして支援している。スキルだけではなく人 間力も合わせて向上しなければ、継続的な結果は出ないというのが 信念。東京コーチングスクール協会理事・マスタートレーナー。グ ロービス経営大学院 MBA取得。

特色

「ゆとり世代」といわれる若手社員が入社するように なり、数年が経過しました。競争することが極めて少な かった20代前半のゆとり世代は、以前の若手社員とは育 ってきた環境や価値観が全く異なります。それ故、「言 われたことしかやらない」「主体性がない」「コミュニケ ーションが苦手」「心が折れやすい」というマイナス面 の特徴ばかりに目が向いてしまい、結果、ゆとり世代の 育成は難しいと評されています。

そこで本セミナーでは、リーダーとしての若手社員の 導き方を、実習を交えた講義で実践的に学びます。リー ダーが備えるべき部下育成のマインドとスキルの両面を 身につけていただきます。新入社員や若手社員の育成に お悩みの方は是非、ご受講ください。

カリキュラム

1.今、若手社員を自立型人財へと育てることが求められている

- (1)なぜ最近の若手社員は入社後、すぐに辞めてしまうのか? (2)あなたの恩師はどんな人? 【グループワーク】
- (3) 若手社員を自立型人財に育てるOJTとOFF-JT
- (4) 若手社員を指導することは、あなたが成長する絶好の チャンス!

2.まず、「なぜ人は動くのか?」を理解する

- (1)人をコントロールすることはできない (2)人は痛みを避けて、快楽を求める
- (3)人は「ありたい姿」に向かって主体的に行動する

3. 若手社員を指導する際の心構え

- (1)相手の表情や行動をよく観察する
- (2)何度でも丁寧に教える
- (3)自分や他人と比べない
- (4)結果だけでなくプロセスも認める
- (5)指導者としての「ありたい姿」を描く
- (6)会社の理念やビジョンを伝え続ける

4. 若手社員との「信頼関係」の築き方

- (1)「信頼できる上司・先輩」と「信頼できない上司・先輩」 の違い【グループワーク】
- (2)人間は感情の生きもの
- (3) 若手社員を評価せず、存在そのものとして認める

- (4) I メッセージで伝える
- (5)相手を理解する5つの傾聴スキル 【ロールプレイング】

5.若手社員をやる気にさせる「認め方」「叱り方」

- (1)「認める」ことで若手社員はどんどん成長する
- (2) 若手社員がやる気になる効果的な「認め方」

【ロールプレイング】

録音・録画はご遠慮下さい。

- (3) 叱れない 3 大要因とは?
- (4)納得と反省、改善を促す「叱る」手順

【ロールプレイング】

6.コーチングによる自主性の引き出し方

- (1)依存型人材が生む悪循環・自立型人財が生む好循環
- (2)コーチングとティーチングの違い
- (3) GROWモデルを活用する
- (4) 若手社員の自主性を引き出す3つの質問スキル

【ロールプレイング】

- (5) 1 分間コーチングで P D C A サイクルを回す
- (6)こんなときどうする?タイプ別・状況別の対応方法 【グループワーク】

7. 若手社員を自立型人財に育てる指導計画書の策定

- (1)若手社員のあるべき姿をありありと描く
- (2)効果的な指導計画書とするために

参加申込書 (*個人情報の取扱いに関して「私は貴社の個人情報に) 関する利用目的を確認、同意の上、申込みをします」)

受講料:会員...23,760円 一般...31,320 円 (参加者1名様、消費税等・テキスト代を含む)

1/15(月) 若手社員を自立型人財へと育てる!リーダーとしての道き方【FAX 03-3699-6629・6729 りそな総合研究所 行】

. , . • (, ,) H] IIACH	1-1-1-1				47-J-C	/) . / (/		,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,	0_0	00			2 5
貴社名							区分	MS・会員	・一般	会員番号				
所在地	₹	連絡担当者	部署・役割	職										
							ふりがな							
			氏名											
業種(具体的に記入してください)								E-Mail						
TEL	()		FAX		()		取引店				3	支店
参加者 ()内に ふりがなを ご記入くだ さい。	氏名 ()	部署				役職					
	氏名 ()	部署				役職				
	氏名 ()		部署				役職				
当社使用欄	替 / 振(会・	・個) 入力	IB /	/ 発送日	3	/	受講料	Ħ	作成日	/	発送日	/	同	・別

会員の方:入会時にご選択いただきました「口座振替」あるいは「お振込み」のどちらかのお支払い方法になります。〔お問い合わせ先〕 一般の方:受講票とともにご請求書をお送りいたします(原則)。セミナー開催前日までにお振込みください。 03-5653-3951

*キャンセルはセミナー開催前営業日の17時までにご連絡ください。それ以降のキャンセルは、受講料全額をいた だきます。なお、参加申込みが少数の場合や講師の病気等により、開催を中止させていただく場合があります。 研修担当(H)