

りそな
×
アリババ

海外市場開拓セミナー



日本橋セミナー TOKYO 12月

参加お申込み方法は裏面をご覧ください



なぜあの地元企業が、
海外で成功しているのか？

インターネットを通じた**海外進出**といっても、漠然としたイメージしか持てない方も多いのではないのでしょうか。

アリババ株式会社では、**Alibaba.com**を活用した**海外売上実現**の方法やサービスについて、セミナーで説明させていただいております。海外進出は多くの企業様にとって会社としての意思決定を伴うため、経営者様もしくは海外事業責任者の方のご参加をおすすめしています。

- ◆海外にビジネスチャンスはあると感じているが、**海外への足がかり**がない
- ◆国内の売り上げが伸び悩んでいて、**海外にビジネスチャンス**を広げたい
- ◆中長期的に**海外売上**を新たに作りたい・増やしたい

一つでも当てはまる経営者の皆さま、是非ご参加ください！

40名様
限定
参加費
無料

日時

12/15²⁰¹⁷ FRI 15:00▶17:00

会場

りそな銀行 東京中央支店

セミナー詳細

プログラム

- ① 海外売上獲得・拡大のために
- ② 海外販売チャネル構築手法
- ③ 成果を出すための2つのポイント
- ④ どのような商材が実績を出しているか
- ⑤ 中小企業の活用事例

講師

江村 謙 (えむら けん) 氏 アリババ株式会社 国際事業部 営業チーム マネージャー

国内コンサルティング会社にて中小企業支援を経験後、アリババ株式会社に入社。

2009年に日本の中小企業向けサービス「アリババ ワールドパスポート」を立ち上げ、のべ2,000社の中小企業の海外進出を支援。

12/15 なぜあの地元企業が海外で成功しているのか



下記ご記入の上、このままFAXでお送りください

FAX 03-3699-6629・6729 りそな総合研究所行

りそな総研の会員様は、ホームページより簡単にお申込みいただけます。是非ご利用ください！
お申込みはこちら ▶ <https://www2.rri.co.jp/seminar/pu-b-nihombashi.html>

※本申込書に記載された個人情報は、本セミナーの運営、りそな銀行・りそな総合研究所・アリババからの各種セミナーのご案内・各種ご提案などに共同で利用させていただきます。なお、利用目的の全文など各社の個人情報の取扱いは、りそな銀行ホームページ (http://www.resonabank.co.jp/util/kojin_jouhou.html)、りそな総合研究所ホームページ (<https://www2.rri.co.jp/kojin/index.html>) およびアリババホームページ (<http://www.alibaba.co.jp/ppolicy/>) をご覧ください。

個人情報の取扱いに関して「私は上記利用目的を確認、同意の上、申込みをします」

貴社名			りそな総研 会員	会員・一般	会員 番号		
			取纏め 責任者	氏名	ふりかな()		
所在地				所属 ・ 役職			
TEL	()		FAX	()		銀行 取引店	支店
参加者	氏名	ふりかな()	所属		役職		
	氏名	ふりかな()	所属		役職		

※りそな銀行、りそな総合研究所および講師と同業の方は、参加をお断りする場合がございます。

※定員を超えた場合は、当社よりお電話でご連絡いたします。

【お問合せ】 りそな総合研究所会員・研修事業部 (上段・小林)

TEL 03-5653-3951

入力	/	発送	/
----	---	----	---