

経営者・経営幹部、部門長、グループリーダー、経営企画担当者の皆さま向け

会社に行きたくなる・メンバーが辞めない

最強の組織を形成するチーム・マネジメント力の高め方

開催日：2017年7月14(金) 10:00～16:45

会場：りそな総合研究所 東京本社セミナールーム

講師：(株)総合教育研究所
代表取締役 幸援家 石橋 正利 氏

略歴：

大学卒業後、㈱リコーに入社、コンピュータ事業部、系列販売会社の営業マネージャーを経て、本社販売計画部門で販売促進・商品企画にたずさわる。企業理念・経営ビジョンと個人の志の実現を一致させた経営を支援する社会教育者としての使命を自覚し、昭和62年、㈱総合教育研究所を設立、代表取締役として現在に至る。人間に与えられている無限の潜在能力を引き出し、社員の自己実現と顧客満足を一致させる人材・組織開発を推進している。中小企業大学校で「経営管理者コース」「営業管理者コース」などの講師を務めると共に、りそな総合研究所のパートナー講師として、企業のニーズに合わせてカスタマイズした研修プログラムを企画、提供している。さらに、日本経営品質賞の評価基準に基づいた顧客満足度が高く、競争力のある経営システムや人材育成などの組織改革を総合的にコンサルティングを行っている。実績として、経営品質賞「知事賞」及び「奨励賞」受賞企業を輩出している。

特色

新たな社員の確保が難しくなってきた現在、組織としての能力を高めることは急務の経営課題です。本セミナーでは、メンバーが補充し合えるチームの編成の考え方から、メンバー全員が業務目標達成に向け、本気で取り組めるチーム運営の基本ノウハウまでを理解し、体系的にチームを変革する具体策とその運営方法であるチーム・マネジメントを実践するプロセスを学ぶことができます。

期待される効果

メンバー全員でチームの真の問題を隠すことなく共有できることから、問題解決のスピード化が図れます。お互いに自分たちの強みを活かし、弱みを補充し合えるので、組織としての生産性向上が実現します。メンバーが会社に行きたくなる、辞めないと共に、メンバーの成長スピードをアップできます。

カリキュラム

録音・録画はご遠慮下さい。

1. チーム・マネジメントの前提条件

- (1) 成功を妨げる固定観念を転換する【演習】
- (2) 本音で語り合えるミーティング【演習】
- (3) 自己開示とフィードバック【演習】

2. チーム・マネジメントの6つの構成要素

- (1) ポジティブな組織風土をつくる【演習】
- (2) 協働し合う関係を創る【演習】
- (3) 学習し合う関係を創る【演習】
- (4) 職場のビジョンを共有する【演習】
- (5) 職場のビジョンを実践する【演習】
- (6) 楽しい改善・改革に取り組む【演習】

3. チーム・ビルディングのノウハウ

- (1) 志向性モデルを分析する【演習】
- (2) 補充し合う組み合わせ
- (3) コミュニケーションの障壁を越える【演習】

【経営幹部養成講座のテーマと開催日】

- 第1講 5月19日「難局を乗り切る経営幹部のリーダーシップの高め方」
第2講 6月15日「顧客を創造する経営戦略と方針・目標管理の仕組み」

各講、開催日前営業日まで受付しております。

過去のご受講者の声

- ・先生の迫力ある講義に毎回圧倒されました。また先生の熱い気持ちが伝わり、モチベーションが高まりました。
- ・一方的に講義するのではなく、映像やグループ討議など様々な演習を通じて実感とともに学ぶことができました。またとても身近な例を取り上げた内容でわかりやすく勉強になりました。

参加申込書 (7/14(金)最強の組織を形成するチーム・マネジメント力の高め方)

(*個人情報の取扱いに関して「私は貴社の個人情報に関する利用目的を確認、同意の上、申込みをします」)

受講料：会員...23,760円 一般...31,320円(参加者1名様、消費税等・テキスト代を含む)

本セミナーは連続講座のため、個別受講の場合も無料受講券はご利用いただけません。

B

【FAX 03-3699-6629・6729 りそな総合研究所 行】

貴社名			区分	MS・会員・一般	会員番号		
所在地	〒		連絡担当者	部署・役職			
				ふりがな			
業種(具体的に記入してください)			氏名				
			E-Mail				
TEL	()	FAX	()	取引店	支店		
参加者 ()内 にふりがな をご記入く ださい。	氏名	()	部署	役職			
	氏名	()	部署	役職			
当社使用欄	替/振(会・個)	入力日 /	発送日 /	受講料 円	作成日 /	発送日 /	同・別

会員の方：入会時にご選択いただきました「口座振替」あるいは「お振込み」のどちらかのお支払い方法になります。[お問い合わせ先] 一般の方：受講票とともにご請求書をお送りいたします(原則)。セミナー開催前日までにお振込みください。03-5653-3951
*キャンセルはセミナー開催前営業日の17時までにご連絡ください。それ以降のキャンセルは、受講料全額をいただきます。なお、参加申込みが少数の場合や講師の病気等により、開催を中止させていただく場合があります。 研修担当 ㊦