

20名さま限定！

●● 無料セミナー ●●

コミュニケーションプラザ・シリーズセミナー

シリーズテーマ「アジアビジネス」

「中堅・中小企業のための中国沿岸部市場における販売戦略」

対象者：中国市場での販売を展開または検討中の中堅・中小企業の経営者ならびにご担当者様

● 内 容

- 上海など大都市を有する中国沿岸部は魅力的な販売市場ですが、競争も激化しており、コストリーダーシップ戦略や差別化戦略といった大企業に有利な販売戦略が展開されています。今後、中堅・中小企業が進出し生き残るためには、大企業とは異なるアプローチが必要となります。
- 中堅・中小企業が中堅・大企業に対抗するためには、どのような販売戦略が良いのでしょうか。その答えの一つは、従来の価格競争や物理的な差別化によらない、現地で受け入れられやすいビジネスモデルづくりや、顧客となる中国人の心理面への遡及方法を戦略的に展開するアプローチ方法です。こうした多面的な販売戦略を展開することが、中堅・中小企業の販売戦略にとって大きな鍵となります。
- 本セミナーでは、日系中堅・中小企業が今後の中国沿岸部市場において生き残りをかけて、いかにして競合他社に対抗するかをテーマとして、ケーススタディと具体的事例を組み合わせながら、中国ビジネス経験豊富な講師が解説します。

● 日 時 平成23年10月20日(木) 15:00～17:00

● 会 場 りそな銀行 東京本社 2階コミュニケーションプラザ
*会場地図は裏面をご参照ください

講演 「中堅・中小企業のための中国沿岸部市場における販売戦略」

- 競争激化する中国沿岸部市場の現状
- 中堅・中小企業が取べき多面的販売戦略アプローチ
- 事例紹介 ～成功事例と失敗事例～

● プログラム

講師 あらた監査法人(プライスウォーターハウスクーパース) シニアマネージャー 須原 誠 氏

● お申込方法 裏面の参加申込書にご記入の上、裏面記載の宛先までFAXにてお送りください。

● 備 考 無料です。1社につき2名様までご参加いただけます。

● 講師紹介： 須原 誠 氏

略歴：あらた監査法人(プライスウォーターハウスクーパース) シニアマネージャー

米国の大手監査法人に所属し1998年から2001年にかけてシリコンバレーにて米国ハイテク企業への業務改善コンサルティングや内部監査支援、日系企業の会計監査支援に従事。2002年に帰国後、プライスウォーターハウスクーパースの日本法人(旧中央青山監査法人)入社。2005年夏に上海に移住し、2006年1月から2010年1月までプライスウォーターハウスクーパース上海事務所へ所属し、中国沿岸部の全州において日系企業の業務改善コンサルティングや内部監査支援に従事。2010年1月よりあらた監査法人(プライスウォーターハウスクーパース)東京事務所へ転任し、現在に至る。

上海交通大学安泰経済与学院修了、南カリフォルニア大学大学院経営学修士、内部監査士(QIA)、公認内部監査人(CIA)、内部統制評価指導士(CCSA)、公認不正検査士(CFE)

著書：『中国投資リスクマネジメント継続と撤退の税務・財務管理と内部統制』(共著：中央経済社)

『先進的內部監査ガイドブック』(共著：清文社)

共催：



RESONA

りそな銀行

りそな総合研究所

アクセスマップ

りそな銀行 東京本社
2階コミュニケーションプラザ
東京都江東区木場 1-5-65 深川ギャザリア W2 棟

最寄り駅: 東京メトロ東西線 木場駅 出口 4b



※本申込書に記載された個人情報につきましては、本セミナーの運営・りそな銀行およびりそな総合研究所からの各種セミナーのご案内・各種ご提案などに利用させていただきます。
なお、利用目的の全文など各社の個人情報の取り扱いについては、りそな銀行のホームページ (http://www.resona-gr.co.jp/resonabank/util/kojin_jouhou.html) ならびに、りそな総合研究所ホームページ (<http://www.rri.co.jp/kojin/index.html>) をご覧ください。

10/20 「中堅・中小企業のための中国沿岸部市場における販売戦略」 参加お申込書

このままFAXでお送りください。

個人情報の取り扱いに関して

「私は上記利用目的を確認、同意の上、申込みをします」 【FAX.(03)3699-6629・6729 りそな総合研究所 行】

貴社名				区分	りそな総研 会員・一般	会員番号	
所在地	〒			取り纏め 責任者	役職・氏名 ----- E-Mail		
業種(具体的に記入してください)				*セミナーのご案内メールをお送りしております。(原則月1~2回程度) ご案内メールをご希望の方は上記にアドレスをご記入ください。			
TEL	()	FAX	()	取引店	支店		
参加者	氏名	所属		役職			
	氏名	所属		役職			
当社使用欄	替 / 振 (会・個)	入力日 /	発送日 /	受講料	— 円	作成日 /	発送日 / 同・別

お問合せ・お申込み先

りそな総合研究所 会員・研修事業部(研修担当)

■Tel: 03-5653-3951 ■<http://www.rri.co.jp>

シリーズセミナー予告:
次回は、平成23年11月17日(木) 15時~17時 開催予定