



新企画

2022

4/27

水

13:00~17:00

これからの時代に求められる営業の役割と具体的な実践方法の習得

DXのファーストステップを踏み出そう！

テレワーク時代の営業のススメ

「ムダとり営業」セミナー

講師

(株)ミライの営業 代表取締役

せこ
世古まこと
誠氏

【略歴】 日本で唯一の「営業ムダとり®」コンサルタント。日本で初の「テレワーク営業エバンジェリスト」。過去の研修受講者数は5,350名を超え、実践型研修講師として第一線で活躍。年間のセミナー・研修実施回数は80回を超える。実践にこだわるコンサル手法の独自性と優位性は実践企業の成長が証明している。著書に『営業リーダーは仕事をするな！』（あさ出版）、テレワーク時代に売り上げを伸ばす！「営業ムダとり」戦略（ごま書房新社）がある。

【配信】 Zoom

特色

コロナウイルスの感染拡大で一斉に広まったテレワークが営業活動を一変させました。今までの営業活動では、アポイントも取れず、御用聞き訪問もできず、相手のニーズもつかむことができません。今まさに営業は、大転換期を迎えています。テレワークの実施の有無ではなく、価値の大転換を受け入れ、自ら変革しなければ生き残れません。本セミナーでは、①これからどう営業活動の進化をするべきか？ ②その環境に順応すべく営業現場のムダをどう排除するべきか？ など、現実的な着眼点から営業活動を見直す手法を「実践型コンサルタント」が解説します。

カリキュラム

※録音・録画はご遠慮下さい。

1. オリエンテーション

- (1)テレワーク時代の定義と営業活動の現状
- (2)新たな営業課題と営業の役割変化

2. 今、「ムダとり営業術」が成果をあげる9つの理由

- (1)自社のドメインを再定義せよ！
- (2)営業マンの付加価値を最大限高める

3. 営業の「断捨離」でコロナ禍に打ち勝つ！

- (1)「断捨離」+「三方よし」の営業だけが生き残る
- (2)取組む順序で成否が決まる！

4. 新たな営業を実践するための「捨」

- (1)誰でもできる営業改革～分析が肝～
- (2)顧客・商品・社内業務のムダを排除する

5. 狙いを絞るために実践する「断」

- (1)入ってくる要らない仕事は最初から断る
- (2)断る基準を決め、組織的にムダを省く
- (3)組織で取り組むスキムの構築

6. 昔からの営業を見直し、新たな営業を始める「離」

- (1)オンライン集客モデルを構築し、即実践する
- (2)ダム式営業術をマスターし実践する

7. 顧客も世間もよい「三方よし」の営業こそが生き残る！

- (1)営業不変の法則「三方よし」に今こそ学ぶべし！
- (2)誰でもできる営業改革～成果はシナリオで決まる～

8. 実践企業事例の紹介

- (1)中小製造業の「ムダとり営業」実践実話
- (2)地方酒蔵の挑戦 ～経営TOPの牽引が不可欠～

9. いよいよニューノーマルな営業の時代へ

- (1)「売り手よし」「買い手よし」「世間よし」を点検する
- (2)ピンチをチャンスに変換せよ！

10. 質疑応答

受講方法 本セミナーは、『オンラインLIVEセミナー』です。（会場受講はございません。）

セミナー当日、お客さまのPC・タブレット等でご参加いただきます。

※動画配信は、「Zoom」より行います。事前に「ミーティング用Zoomクライアント」または「Zoomモバイルアプリ」のダウンロードをお願いいたします。（無料）

<https://zoom.us/download>

セミナー開催2営業日前までにオンライン受講のご参加方法について、ご参加者さまにEメールでご連絡いたします。

受講料

※「入会特典」・「継続特典」をご使用の際は、ホームページのセミナーお申込みフォームの通信欄に「〇〇年度入会（または継続）特典利用希望」とご入力ください。

会員 23,100円

お2人目以降は複数割引 会員:18,480円

* 参加者1名様、消費税等、テキスト・資料代を含む

* 「入会特典」・「継続特典」・「優待サービス」をご利用いただけます。

一般 30,800円

会員の方：入会時にご選択いただきました「口座振替」あるいは「お振込み」のいずれかのお支払い方法になります。

一般の方：振込先について事務局よりご連絡いたします。セミナー開催4営業日前までにお振込みください。

* キャンセルはセミナー開催2営業日前の17時までにご連絡ください。それ以降のキャンセルは、受講料の全額をいただきます。

なお、参加申込みが催行可能人数に満たない場合や講師の病気、天災等により、開催を中止させていただく場合がございます。

お申込みは、当社HPよりお願いいたします。 <https://www.rri.co.jp/seminar/>

りそな総研セミナー

検索

お問合せ先

りそな総合研究所 研修セミナー部（大阪）

☎06-6258-8806

✉06-6258-8806