



2022

4/20^水
13:00~17:00

環境変化の大波にも負けない「強い経営体質」を構築せよ！

社長と経営幹部が学ぶ「8つの経営実践ポイント」

強い会社になるための経営実践法

講師

東邦ビジネスコンサルタント(株)
代表取締役社長 経営コンサルタント

かすい

粕井

たかし

隆氏



【略歴】 1976年神戸大学経営学部卒。朝日監査法人（現あずさ監査法人）では公認会計士、コンサルティング会社ではチーフコンサルタントとして活躍。1985年東邦ビジネスコンサルタント(株)を設立。現在まで、多くの企業で経営戦略の策定・指導及び経営システムの強化・構築を行い、成果をあげる。経営者の頼りになる経営参謀として高い評価と信頼を得ている実践派コンサルタント。

【会場】 アットビジネスセンター心斎橋駅前 【配信】 Zoom

特色

経営環境が構造的に変化する中、過去の経験に頼った延長線型経営では生き残れません。自らが「強い会社」に変身するためには、社長と経営幹部の経営実践力の強化が不可欠です。本セミナーでは、中小企業での成功事例を基にした「8つの経営実践ポイント」を、自社で使えるフォーマットとチェックリストを豊富に織り込んで、わかりやすく指導いたします。社長と複数の経営幹部の方が一緒にご参加されると、問題意識と活用手法が自社内で統一されるので、より効果的です。

カリキュラム

※録音・録画はご遠慮下さい。

1. 3年で「強い会社」に変身する！

- (1)農耕型から狩猟型への構造変化がやってきた
- (2)これから10年、迫り来る大波に備える
- (3)勝ち残るための業種別改革課題とは チェックリスト

2. 改革を阻む病気を排除する！

- (1)ゆでガエル病になるな
- (2)経営構造・経営体質の点検ポイント
- (3)経営力を強化するための部門別経営課題とは チェックリスト

3. 経営幹部が甘えを捨てる！

- (1)幹部のレベルで会社業績が決まる
- (2)社長が求める「経営幹部10の条件」
- (3)経営幹部は自己革新せよ

4. 顧客不満に敏感になる！

- (1)顧客視点：お客様は“恋人”です！
- (2)顧客との関係レベルを点検する
- (3)顧客獲得、固定化の「5つの原則」

5. ライバル競争力を強化する！

- (1)自社のライバルを正しく知る
- (2)ライバルの動きを早く掴む
- (3)ライバルと戦う「武器」を構築する

6. チャンスを掴む「勝ち組ビジョン」を作る！

- (1)環境変化（チャンス・ピンチ）を先取りする
- (2)自社の将来ビジョンを構築する
- (3)中期経営計画を策定する

7. P-D-C-A-Jを徹底する！

- (1)年度経営計画で幹部責任を明確にする
- (2)業績検討会議による実行度・達成度の強化
- (3)組織業績の期末評価と活用方法

8. 部下を厳しく指導し育成する！

- (1)マネジメントの「2：6：2の原則」
- (2)人材教育の5つの手法とは
- (3)OJT：12の技法を使いこなす

9. 質疑応答

受講方法

本セミナーは、オンライン受講か会場受講か、いずれか受講方法を選べる『オンラインLIVEセミナー』です。

会場受講

「セミナー（会場受講）のご案内」をご持参の上、セミナー当日、開催時間までに「アットビジネスセンター心斎橋駅前」にお越しください。
大阪府大阪市中央区南船場4-4-21 TODA BUILDING心斎橋(旧りそな船場ビル)6F
(Osaka Metro御堂筋線「心斎橋駅」、Osaka Metro四つ橋線「四ツ橋駅」)
※昼食ならびに無料駐車場のご用意はございません。

オンライン受講

※動画配信は、「Zoom」より行います。事前に「ミーティング用Zoomクライアント」または「Zoomモバイルアプリ」のダウンロードをお願いいたします。(無料) <https://zoom.us/download>
セミナー開催2営業日前までにオンライン受講のご参加方法について、ご参加者さまにEメールでご連絡いたします。

受講料

※「入会特典」・「継続特典」をご使用の際は、ホームページのセミナーお申込みフォームの通信欄に「〇〇年度入会（または継続）特典利用希望」とご入力ください。

会 員 23,100円 お2人目以降は複数割引 会 員:18,480円

一 般 30,800円

- * 参加者1名様、消費税等、テキスト・資料代を含む
- * オンライン受講と会場受講の受講料は同額です。
- * 「入会特典」・「継続特典」・「優待サービス」をご利用いただけます。

会員の方：入会時にご選択いただきました「口座振替」あるいは「お振込み」のいずれかのお支払い方法になります。

一般の方：振込先について事務局よりご連絡いたします。セミナー開催4営業日前までに振込みください。

* キャンセルはセミナー開催2営業日前の17時までにご連絡ください。それ以降のキャンセルは、受講料の全額をいただきます。

なお、参加申込みが催行可能人数に満たない場合や講師の病気、天災等により、開催を中止させていただく場合がございます。

お申込みは、当社HPよりお願いいたします。 <https://www.rri.co.jp/seminar/>

りそな総研セミナー

検索

お問合せ先

りそな総合研究所 研修セミナー部（大阪） ☎06-6258-8806 ✉edu-osk@rri.co.jp