



新企画

2022

2/4金

13:00~17:00

新人から、自ら数字を作る営業担当者に脱却する！

今までに身に付けた営業スキルを見直し、
次のステージへステップアップする

今よりも更に進化する！ 営業力強化セミナー

講師

ビジョナリーソリューションズ 代表

はだ つとむ
葉田 勉氏

【略歴】 大学理工学部卒業後、大手電機メーカーに就職。商品開発部、営業本部、経営戦略室のスタッフを歴任。平成11年コンサルティング会社である㈱船井総合研究所に転職し、美容関係、卸売業、小売業（スーパー、雑貨店等）、及びサービス業（介護、飲食、接骨院等）、製造業（食品、工業品）、行政（市や商工会議所）等、業種業態を問わず、経営を支援。平成15年に独立し、現在、ビジョナリーソリューションズ代表として、経営支援機関のサポーターや個別企業とのコンサルティング、各種セミナー講師として年100回程度を登壇。また企業の社外役員や、実践経営として企業の実経営に携わり、現場がわかる講師として活動している。

【配信】 Zoom

特色

本セミナーでは、コロナ禍でスムーズな動きが出来ない中、新人、若手の営業担当者に再度、営業の基本を理解し、応用できる知識を習得してもらいます。特に、日ごろ受け身にならない自ら動ける主体的な営業スタイルへ転換する為にどう行動管理をすればよいのか、数字と顧客を意識した営業のやり方をステップアップさせるセミナーです。

カリキュラム

※録音・録画はご遠慮下さい。

1. オリエンテーション

- (1)本セミナーの取組方について（自身への期待、課題、目標設定）
- (2)営業のあり方について考える（視点、視野、視座）

2. 普段の営業特性を掴んで、自身の課題と伸びしろを把握しよう！

- (1)性格分析で現状の自身の状態を掴む
- (2)営業の期待を考える
- (3)できる営業担当者がやっているオンライン営業や顧客関係強化営業

3. 自分の会社や自分の営業力診断をやってみよう！

- (1)自分の会社の経営資源は何か！
- (2)自分の営業の段取りはどうやっているのか！
- (3)自分の営業ストーリーはどうやっているのか！

4. この環境下で考えたい営業の5つの視点

- (1)変革の時代だからこそ、再度認識したい重要な5つの視点とは！
①顧客視点、②ゴール視点、③情報視点、④時間視点、⑤自己視点

5. ステップアップさせる営業スキルは
このように考える！

- (1)ステップアップするには営業管理で大切なことは？
- (2)イマドキの営業モデリング手法とは！
- (3)先手必勝の営業計画づくりとは？
①営業の商談プロセスをステップアップする方法
②どこを押さえれば、お客様の心を更に掴むのか。
③更に進化させる簡単なトークスクリプトの作成

6. 今回のセミナーを明日からの行動に
つなげるために

- (1)振り返りと実行計画書の作成
- (2)コミットメントしてはじめての一步を踏み出そう！

7. 質疑応答

受講方法 本セミナーは、『オンラインLIVEセミナー』です。（会場受講はございません。）

セミナー当日、お客さまのPC・タブレット等でご参加いただけます。

※動画配信は、「Zoom」より行います。事前に「ミーティング用Zoomクライアント」または「Zoomモバイルアプリ」のダウンロードをお願いいたします。（無料）

<https://zoom.us/download>

セミナー開催2営業日前までにオンライン受講のご参加方法について、ご参加者さまにEメールでご連絡いたします。

受講料

※「入会特典」・「継続特典」をご使用の際は、ホームページのセミナーお申込みフォームの通信欄に「〇〇年度入会（または継続）特典利用希望」とご入力ください。

会員 23,100円

* 参加者1名様、消費税等、テキスト・資料代を含む

* 「入会特典」・「継続特典」・「優待サービス」をご利用いただけます。

一般 30,800円

会員の方：入会時にご選択いただきました「口座振替」あるいは「お振込み」のいずれかのお支払い方法になります。

一般の方：振込先について事務局よりご連絡いたします。セミナー開催4営業日前までにお振込みください。

* キャンセルはセミナー開催2営業日前の17時までにご連絡ください。それ以降のキャンセルは、受講料の全額をいただきます。

なお、参加申込みが催行可能人数に満たない場合や講師の病気、天災等により、開催を中止させていただく場合がございます。

お申込みは、当社HPよりお願いいたします。 <https://www.rri.co.jp/seminar/>

りそな総研セミナー

検索

お問合せ先

りそな総合研究所 研修セミナー部（大阪） ☎ 06-6258-8806 ✉ edu-osk@rri.co.jp