

激動の時代を乗り越えるために！営業パーソンのための達成力強化研修

開催日 2021年9月8日(水) 13:00～17:00

開催形態 オンライン受講 ディスカッション付・双方向型

※オンライン受講で使用するツールはZoomです。ご参加いただくためには最新のZoomアプリをご準備いただく必要があります。
会場とオンライン上の受講生同士で画面共有・情報共有を行います。
参加方法の詳細は後日受講者本人宛にメールにてご案内させていただきます。

講師 / (株)インソース

<略歴>

1992年、(株)オンワード樫山入社。法人営業、デザイン・企画などを担当した後、新ブランドの立ち上げも経験した。その後、起業を経てマンパワー・ジャパン(株)で新規開拓営業、管理職として営業部門のマネジメントや育成、コールセンターのマネージャー、スーパーバイザーの育成にあたった。(株)パソナグループに入社し、農業を軸とした新事業に従事。

あおき ともひろ
青木 朋博氏

農業に関連する社内ベンチャーにて取締役として活躍。2015年に(株)インソース講師に就任。現在、コミュニケーション研修、問題解決研修を始め、これまで主体的にキャリアを切り拓いてきた経歴・経験を活かしたキャリアデザイン研修やコーチング研修などを中心にあらゆるテーマにて講師として活躍中。



特色

「仕事をやり抜く」ために必要な能力とゴールに向かって周囲を巻き込んで目的達成するための手法を学びます。

◆仕事をやり抜く「4つのポイント」

- ①「善い」目的をつくる②共感の場をつくり、ビジョンを前向きに伝える
- ③ビジョンの実現に向け最適な人に協力してもらう④常に現実を正確に把握し、正しく判断することができる

◆到達目標

- ①挑戦してやり抜き、自信をつけ、成果・利益を得るという好循環を生み出すことを理解する②ゴールを決め、達成することにより仕事のやりがいを感じる方法を身につける③自身だけでなく、周囲を巻き込みビジョンを実現する方法を学ぶ

カリキュラム

1. やり抜く力で利を得る

【ワーク】周囲と協力したり支援を得てやり抜いたことを振り返り、やり抜くことができた理由を書き出してみる

- (1)なぜやり抜くのか
～成果を上げ、自らが利益を得る
 - (2)やり抜く力は才能ではなく育てられる
 - (3)やり抜く力を育てるには
- 【ワーク】働き方や生き方を見習いたいと思う人を挙げ、その人のどのような要素・スキルを見習いたいのか書き出す

2. やり抜くために必要な4つの能力

- (1)仕事をやり抜くための環境(土壌)をつくる
- (2)環境をつくるための4つの能力(性格スキル)

3. 「善い」目的をつくる

- (1)目的は自分で設定する
 - (2)周囲を巻き込む「善い」目的をつくる
 - (3)「善い」目的とは
 - (4)未来を予測して目的をつくる
- 【参考】目標設定の進め方～目標の連鎖
【ワーク】チームにおける「善い」目的を考え、どのような点が「善い」目的の条件に当てはまるか書き出す

4. 共感の場をつくり、ビジョンを前向きに伝える

- (1)「善い」目的の正義を明確に伝える
- (2)前向きな言動を意識し、ビジョンを伝える
- (3)自分の意見に共感してもらう場をタイムリーにつくる

5. ビジョンの実現に向け最適な人に協力してもらう

- 【ワーク】チームメンバーや関係者に協力を仰ぎ、動いてもらうときに難しいと感じていることを書き出す
- (1)なぜ人に動いてもらうのか
 - (2)日頃から相手の心情に共感を示す
 - (3)カギは「この人のためなら動こう」と思われること
～人たらしになる
 - (4)人の特徴を把握する
- 【ワーク①】自分が得意な業務、苦手な業務を考え、業務ごとに得意なメンバーを挙げ、自分が苦手な理由と、メンバーが得意な理由を書き出す
【ワーク②】自分が苦手だと思う業務スキルについて、どのようにスキルを高めていくか考える
【参考】依頼の仕方
- (5)やり抜くまでの具体的な方法を知る

6. まとめ

【ワーク】本日の研修を踏まえ、気づいたことや今後職場で実践することをまとめましょう。

7. 質疑応答

受講料

会員…23,100円 一般…30,800円

*参加者1名様、消費税等・テキスト代を含む

会員の方:入会時にご選択いただきました「口座振替」あるいは「お振込み」のどちらかのお支払い方法になります。
一般の方:お支払いに関するご案内をお送りいたしますので、セミナー開催4営業日前までにお振込みください。
※キャンセルはセミナー開催2営業日前の17時までにご連絡ください。それ以降のキャンセルは、原則受講料全額をいただきます。

ご案内

- 1.弊社HPよりお申込みください。 <https://www.rri.co.jp/seminar/onlinelive.html>
- 2.お申込みの締切は、セミナー開催6営業日前の17時です。
- 3.会場受講の方は、感染症対策のため、マスクの着用、受付での検温、ソーシャルディスタンス確保へのご協力をお願いいたします。
- 4.新型コロナウイルス感染拡大の影響、または、諸般の事情により、オンライン受講・会場受講の開催形態を変更、または中止とする可能性がございます。