

5 若手・中堅社員の皆さま向け

——— 会社から求められる社員へ ———

# 中堅・若手社員 強化実践プログラム

開催日：2018年9月13日(木) 10:00~16:45

会場：大阪銀行協会 別館3階(11号室)

講師： 株式会社ヒューマンブレイン <sup>いな がき まさ み</sup>  
代表取締役 **稲垣 正己** 氏

略歴：

南山大学卒業。情報機器メーカーの販売会社でトップセールスマンとして活躍し、コンサルタント業に転職。トヨタ系など数多くの企業で、現場に密着した実践的指導をモットーとして、人材の育成に当たる。生産性を上げるために、個々人の強みを発掘し、相手との心理面からのアプローチなどを中心とした総合的実践プログラムを手がけている。わかり易く情熱的な指導は好評を博している。

## ◆特色

昨今、「言われたことしかやらない」「主体性がない」「コミュニケーションが苦手」という若手・中堅社員が増えてきたと言われています。

本セミナーでは、社会人として最も大切な「土台」の部分が欠如しないよう、様々な気づきを与え、意識変革を図っていきます。さらに、対人関係スキルやコミュニケーション能力を体得し、主体性・自立性を醸成します。これらにより、会社から求められる社員へ成長・変身して頂きます。

### ◆セミナーの4つのポイント◆

1. 受け身・指示待ち意識からの脱却を図り、仕事への取り組み姿勢を変える。
2. 中堅・若手社員に求められる対人関係スキルや、コミュニケーション能力を体得する。
3. 上司・お客さまの思い、意図、欲求を感じ取る力を養い、主体性・自立性を強化する。
4. 競争意識を強化する。

## ◆カリキュラム

※録音・録画はご遠慮下さい。

### 1. 受身・指示待ちはもうやめよう！

中堅・若手社員に求められる人材像とは

- (1) 受け身の社員にならない！  
～ 積極性・主体性の発揮
- (2) ノラない社員にならない！  
～ 「やってみること」の重要性
- (3) ネガティブ思考から抜けだそう！  
～ 肯定的思考の身につけ方
- (4) 他責化する社員にならない！  
～ 「誰かがやってくれるだろう」という意識を捨てる
- (5) まわりに影響を与える社員になる！  
～ 自分の思い、考えを主張する
- (6) 意欲のある社員になる！
- (7) 競争心のある社員になる！

### 2. 環境の変化に負けない「仕事への向きあい方・取組み方」

- (1) 仕事への取り組み姿勢、行動を再認識する【実習】
- (2) 仕事の成果を出す為に必要なスキルとマインドとは？

- (3) 「実力」と「魅力」が鍵 ～対面影響力の強化方法～
- (4) ほんとうの力を封じ込める要因の打破
- (5) 自分が変わらなければ変化に対応できない

### 3. まわりの人との係わり合いの中で発揮していく対人関係スキル

- (1) コミュニケーションについての理解
- (2) 効果的な「報告、連絡、相談」
- (3) 自分のコミュニケーションスタイルを理解する【診断】
- (4) 【コミュニケーション実習】9人のポジションは？

### 4. 更なるステップアップに向けて

- (1) 負のサイクルからの脱出
- (2) 自己成長とCS実績評価の円錐モデル
- (3) 「0社員の10減則」からの脱却
- (4) 今、中堅・若手社員が考えること
- (5) 「プロ意識」とは

## 参加申込書

(\*個人情報の取り扱いに関して、私は貴社の「個人情報に関する利用目的」を確認、同意の上、申込みます。)

受講料：会員…23,760円 一般…31,320円

(参加者1名様、消費税等・テキスト代を含む)

【FAX. 06-6271-1286 りそな総合研究所 行】

9/13(木) 中堅・若手社員 強化実践プログラム

貴社名				区分	MS・会員・一般	会員番号	
受講票送付先	〒			連絡担当者	部署・役職		
					ふりがな		
					氏名		
業種(具体的に記入してください)				E-Mail			
TEL	( )	FAX	( )	取引店	支店		
参加者 ( )内にふりがなをご記入ください。	氏名	( )	部署	役職			
	氏名	( )	部署	役職			
	氏名	( )	部署	役職			
当社使用欄	替 / 振(会・個)	入力日 /	発送日 /	受講料	円	作成日 /	発送日 / 同・別

会員の方：入会時にご選択いただきました「口座振替」あるいは「お振込み」のどちらかのお支払い方法になります。[お問い合わせ先]

一般の方：受講票とともに請求書をお送りいたします(原則)。セミナー開催前日までにお振込みください。06-6203-9472

\*キャンセルはセミナー開催前営業日の17時までにご連絡ください。それ以降のキャンセルは、受講料全額をいただきます。なお、参加申込みが少数の場合や講師の病気等により、開催を中止させていただく場合があります。研修担当(Ⓜ)