

大手志向の就職活動に一石を投じる！

心をつかむ中小企業の採用戦略

開催日：2018年9月11日(火) 10:00～16:45

会場：大阪銀行協会 別館3階(11号室)

講師：サインキャリアデザイン研究所 篠原 功治 氏
代表

略歴：

1992年、大学卒業後に㈱日本ブレンセンター(現 エン・ジャパン㈱)に入社。中途・新卒・アルバイト採用の企業向け営業活動や営業部門マネジメント、人材紹介事業におけるコーディネーター業務、社員研修業務などを歴任。兼任業務として、2000年より自社新卒採用業務・新入社員研修・中途採用業務を担当。2003年より大学広報向けの支援担当部門の立ち上げと同時に、大学に対する就職コンサルティングや学生向け就職ガイダンスの企画・開催などを行う。2009年独立。学生・若年者を対象としたキャリア支援活動を事業とする「サインキャリアデザイン研究所」を立ち上げる。CDA(キャリア・デベロップメント・アドバイザー)

特色

超短期戦と言われた2017年卒の就職活動で起きている大手企業への志望偏重。2018年卒の新卒求人倍率調査では、5,000名以上の企業への志望者が1.5倍になりました。さらに、2017年から1Dayインターンシップを日本経団連が正式に認めるなか、採用市場はますます申合せが有名事案化する自由競争になっていくことが予想されます。

本セミナーでは、どのような方法で採用活動における自社の魅力や工夫を講じていくべきか、また大学とどのような協力体制を築くべきか、優秀な学生をいかに見極めていくかなどを、大学現場における事例をご紹介しますながらお話しします。ご参加の皆様同士の情報交換なども通じ、再考いただける機会になればと考えています。

カリキュラム

録音・録画はご遠慮下さい。

1. 最新の採用スケジュールと最近の学生の特徴とは？

- (1) 新卒採用の背景と目的、中途採用との比較
- (2) “超短期戦”採用・就職活動の採用への影響と採用手法の変化
- (3) 大手選考が後ろに回ったことによる中小企業の苦悩
- (4) 学生への影響と学生の準備・活動の変化
- (5) 大手志向の背景にある学生の働く意識の変化
- (6) 「知る」ということへの差が影響を与えている現在の就職活動
- (7) 夏期、冬期インターンシップの台頭と位置づけ、今後の展開

2. 現状を認識し、どこに手をつけるべきかを考える

- (1) 今の採用面接における取り組みと課題(グループワーク) 求める人物像、新卒採用上の工夫、採用上の課題
- (2) 全体への共有と質疑応答、意見交換

3. 採用選考で評価する時に何を見るべきなのか？

- (1) 自己PRで見極めたい学生の「課題解決能力」と「仕事への応用(仕事理解度)」
- (2) 志望動機で見極めたい「自社との接点」と「企業研究」「入社後の意識」
- (3) マナー、態度、姿勢で見極めたい非言語コミュニケーションに見る学生の間関係能力
- (4) 面接で見極めたい本音と建て前
- (5) 学生からの逆質問で見極めたい働く意識
- (6) 学生のマニュアル武装を解く評価視点

- (7) 経験や能力以上に大切な「考え方」を見極める質問とは？
- (8) 学生の一連の行動で見極めたい「for me」or 「for you」の姿勢

4. 自社の魅力を十分に伝えるには？

- (1) 学生が企業選びの際に知りたい5つのポイント 将来性、社会貢献性、独自性、待遇・福利厚生、現場の声
- (2) 入社後のミスマッチを引き起こす原因とは？

5. 自社分析シートの作成(グループワーク)

- (1) 学生に伝えるべき業界の特徴と動向、自社の特徴などの情報整理
- (2) グループ内での共有と情報交換

6. 時代の変化に対応する採用方法を計画する

- (1) これからの採用に大学ルート強化は必須
- (2) アクティブラーニングが進む大学との関係構築
- (3) 学内個別企業説明会の工夫
- (4) 学内就職支援プログラムへの協力
- (5) SNS、WEBの活用で大企業と差をつける
- (6) 会社説明会で学生の心をつかむには？
- (7) インターンシップとの連動・選考手法で学生の心をつかむ

7. 全体まとめ

参加申込書 (*個人情報の取り扱いに関して、私は貴社の「個人情報に関する利用目的」を確認、同意の上、申込みます。) 受講料：会員...23,760円 一般...31,320円 (参加者1名様、消費税等・テキスト代を含む)

9/11(火) 心をつかむ中小企業の採用戦略

【FAX .06-6271-1286 りそな総合研究所 行】

貴社名				区分	MS・会員・一般	会員番号	
受講票送付先	〒			連絡担当者	部署・役職		
					ふりがな		
					氏名		
業種(具体的に記入してください)					E-Mail		
TEL	()	FAX	()	取引店	支店		
参加者 ()内にふりがなをご記入ください。	氏名	()	部署	役職			
	氏名	()	部署	役職			
	氏名	()	部署	役職			
当社使用欄	替 / 振 (会・個)	入力日 /	発送日 /	受講料	円	作成日 /	発送日 / 同・別

会員の方：入会時にご選択いただきました「口座振替」あるいは「お振込み」のどちらかのお支払い方法になります。[お問い合わせ先] 一般の方：受講票とともに請求書をお送りいたします(原則)。セミナー開催前日までにお振込みください。06-6203-9472 *キャンセルはセミナー開催前営業日の17時までにご連絡ください。それ以降のキャンセルは、受講料全額をいただきます。なお、参加申込みが少数の場合や講師の病気等により、開催を中止させていただく場合があります。 研修担当 ㊦