

## 2 入社3年目の若手社員の皆さま向け

上司・同僚から信頼されるワンランク上のビジネスパーソンを目指す!

# 3年目研修 ~入社3年目の社会人基礎力アップ~

開催日：2018年5月15日(火)10:00~16:45

会場：大阪銀行協会 別館3階(11号室)

講師：株式会社フォールド・ブリス 代表取締役 プラウドミッションコーチ **本田 賢広** 氏

略歴：

東京大学工学部卒業後、三菱銀行へ入行。プルデンシャル生命保険の「人間愛と家族愛の不朽の原理の実現」という企業理念に衝撃を受け、転職。7年目に個人保険部門全国2,500人中2位となる。信頼感をベースに、長期的に成果を出し続けた自らのメソッドを体系化。真の実力をつけたいビジネスパーソンを中心に、主に講師、エグゼクティブコーチとして支援している。スキルだけではなく人間力も合わせて向上しなければ、継続的な結果は出ないというのが信念。銀座コーチングスクール新宿校代表。グロービス経営大学院 MBA取得。

### 特色

入社してからの3年間は、社会人としての基礎がつけられるとても大切な時期です。ここで鍛え上げた基礎力が、後々のビジネス人生に大きく影響します。業務知識や専門的なスキルを身につけただけでは、真のビジネスパーソンとしての成長はあり得ません。そこで本セミナーでは、「職場で多様な人々と仕事をしていくために必要な基礎的な力」である「3つのビジネス基礎力」を習得していただきます。お客様や上司・同僚から信頼され選ばれるようになることを目的とし、自立型社員として、着実に成果を上げられるようにご指導いたします。入社3年目の方、また会社の次世代を担っていくことを期待されている若手社員の方におすすめの講座です。

### カリキュラム

録音・録画はご遠慮下さい。

#### 1. プロフェッショナルなビジネスパーソンとは

- (1)会社で働くことの意味とは?
- (2)企業の責任とは?
- (3)あなたが社長なら、どんな人を雇いますか?

#### 2. 人生において大切なことは

- (1)今までの人生で心が動いた瞬間は?
- (2)人生において大切にしたいことは?
- (3)あなたは将来どうなりたいですか?

#### 3. 実務スキルの前に、

##### 「3つのビジネス基礎力」を身につける!

- (1)仕事に必要な能力の全体像
- (2)今、企業があなたに求めるビジネス基礎力とは?

#### 4. 『前に踏み出す力』を身につける!

- (1)主体性を発揮する社員の3つのキャリア
- (2)依存型人材と自立型人材の違いとは?
- (3)周囲の人を巻き込む能力を身につける

- (4)目的を設定し、確実に行動する力とは
- (5)実行できない壁の乗り越え方

#### 5. 『考え抜く力』を身につける!

- (1)現状を分析し、課題を明らかにする力
- (2)課題を発見するプロセス
- (3)仕事の成果は優先順位の組み合わせで決まる
- (4)PDCAサイクルで独自の法則やノウハウを生み出す

#### 6. 『チームで働く力』を身につける!

- (1)自分の意見をわかりやすく伝える力
- (2)プロコーチに学ぶ、信頼される聴き方5大スキル
- (3)価値観や意見、立場の違いを理解する
- (4)なゼルールやマナー、コンプライアンスが必要なのか?
- (5)ストレスをコントロールして自分の成長につなげる!

#### 7. 明日からの具体的な行動目標を、コミットメントする

## 参加申込書

(\*個人情報の取り扱いに関して、私は貴社の「個人情報に関する利用目的」を確認、同意の上、申込みます。)

受講料：会員...23,760円 一般...31,320円

(参加者1名様、消費税等・テキスト代を含む)

【FAX .06-6271-1286 りそな総合研究所 行】

5/15(火) 3年目研修 ~入社3年目の社会人基礎力アップ~

貴社名				区分	MS・会員・一般	会員番号	
受講票送付先	〒			連絡担当者	部署・役職		
					ふりがな		
					氏名		
業種(具体的に記入してください)				E-Mail			
TEL	( )	FAX	( )	取引店	支店		
参加者 ( )内にふりがなをご記入ください。	氏名	( )	部署			役職	
	氏名	( )	部署			役職	
	氏名	( )	部署			役職	
当社使用欄	替 / 振 (会・個)	入力日 /	発送日 /	受講料	円	作成日 /	発送日 / 同・別

会員の方：入会時にご選択いただきました「口座振替」あるいは「お振込み」のどちらかのお支払い方法になります。[お問い合わせ先] 一般の方：受講票とともにご請求書をお送りいたします(原則)。セミナー開催前日までにお振込みください。06-6203-9472  
\*キャンセルはセミナー開催前営業日の17時までにご連絡ください。それ以降のキャンセルは、受講料全額をいただきます。なお、参加申込みが少数の場合や講師の病気等により、開催を中止させていただく場合があります。 研修担当 ㊦