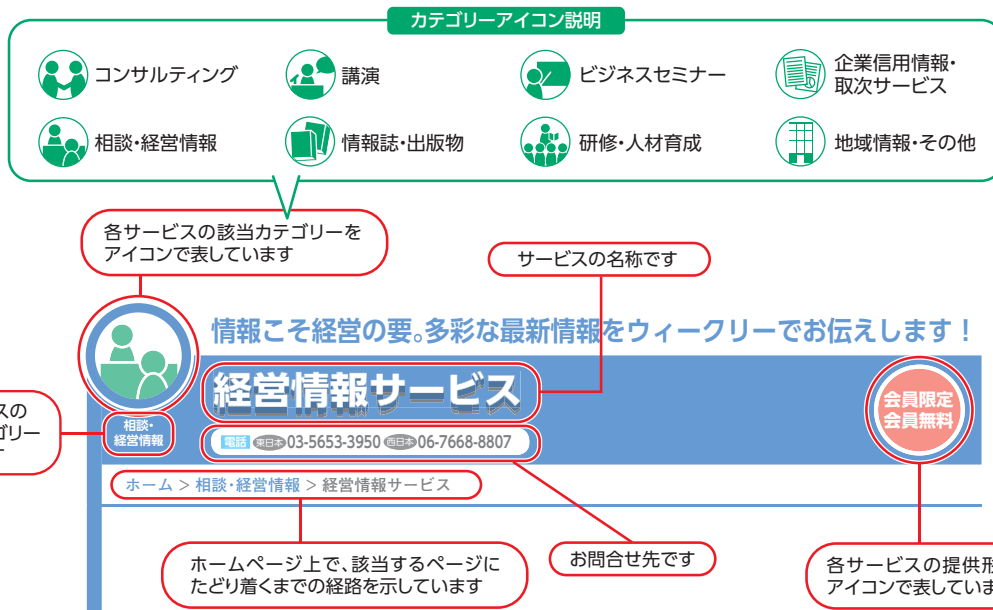


りそな総合研究所ご利用ガイド

(2025年度版)



ご利用ガイドの見方



りそな総研メールマガジン

● りそな総研メールマガジン

りそな総研が提供する注目セミナーや、おすすめサービスの新着情報等をお届けします。
是非、ご登録ください。

<https://www3.rri.co.jp/HpEmailMagazinePage>

配信内容

新着セミナー・おすすめセミナー情報(東日本)
新着セミナー・おすすめセミナー情報(西日本)
刊行物新刊情報
コンサルタントがお届けする最新情報(東日本)
コンサルタントがお届けする最新情報(西日本)
会員限定サービス新着情報

目次

●: webサービス ●: 通常サービス ●: 基本情報

企業成長のための「きっかけ」をつかむ

●朝食懇談会	2
●オンライン講演会	3

経営能力向上と社員の戦力化のために！

●りそなマネジメントスクール	4
●りそな経営幹部養成オンライン講座	5
●社内研修・講師派遣	6
●新入社員研修	7
●ビジネスセミナー	8
●専門研修取次サービス	10
[経営心理士講座 / グローイングアカデミー]	
●業務適性診断テスト・知的能力診断テスト	11
●研修用 DVD オンデマンドサービス	会員限定・会員無料 12
●研修用ビデオ / DVD 貸出サービス	会員限定・会員無料 13
●通信研修	14
●eラーニング	14

経営実務の問題を解決する

●翻訳取次サービス	15
●相談サービス	会員限定・会員無料 16
●経営情報サービス	会員限定・会員無料 17
●地方裁判所の事件簿	会員限定・会員無料 17

最新情報の入手や自社 PR の場に

●定期刊行物（りそなーれ 会員無料 / 社長のための年末年始の話題 / よくわかる BOOKS）	18
●優良図書斡旋サービス	19
●本の要約サービス flier（フライヤー）	19
●e-書式ナビくん（デジタル法令&文例）	会員限定・会員無料 20
●e-助成金補助金 診断ナビくん	会員限定・会員無料 21

取引継続・新規取引の参考に

●企業概要情報サービス	22
●国内・海外企業信用調査サービス	23

メニューも豊富、なにかと便利な

●団体保険取次サービス	24
●人材取次サービス	26
●福利厚生取次サービス	28
●地域情報	無料 29

経営者さまの「思い」を実現するための価値ある答えを導き出す

●コンサルティングサービス	30
●M&A	32
●規約文書	33



講演

有名講師の講演を聴き、かつ交流も深められます！

朝食懇談会

電話 東日本 03-5653-3745 西日本 06-7668-8805

会員
優待価格

[ホーム](#) > [講演](#) > 朝食懇談会

- 各界の著名人を招く、りそなグループ共催の講演付き朝食懇談会です。

お申込み方法

下記リンクよりお申込みいただけます。

朝食懇談会

● ● ● おすすめのポイント ● ● ●

- 1 各界の著名な講師がタイムリーなテーマについて講演します。
- 2 経営者同士の気楽な意見交換、交流の場としてご活用ください。
- 3 りそなグループ役職員との交流の場としてもご活用ください。



各界をリードする講師の講演から、新たな視野を得ることができます。



講演

各界の専門家の講演をオンライン配信でご視聴いただく、楽ちん参加の講演会です

オンライン講演会

会員無料

電話 東日本 03-5653-3745 西日本 06-7668-8805

ホーム > 講演 > オンライン講演会

- 各界の専門家の講演を会社や自宅などで無理なく視聴できます。

お申込み方法

下記リンクよりお申込みいただけます。

オンライン講演会

● ● ● おすすめのポイント ● ● ●

- 1 各界の専門家を講師に招いて、今、注目のテーマで講演します。
- 2 ご参加者の自由な場所でLIVE配信が視聴できます。



会社や自宅で
視聴できるから
参加しやすい
ですね。



研修・人材育成

トップとして必要な経営能力が身につきます。

りそなマネジメントスクール

電話 東日本 03-5653-3735 西日本 06-7668-8806

会員
優待価格

ホーム > 研修・人材育成 > りそなマネジメントスクール

- 1988年の開講以来、約3,100名が受講している事業後継者育成のための研修プログラムです。

お問合せ方法

詳細は下記にお問合せください。

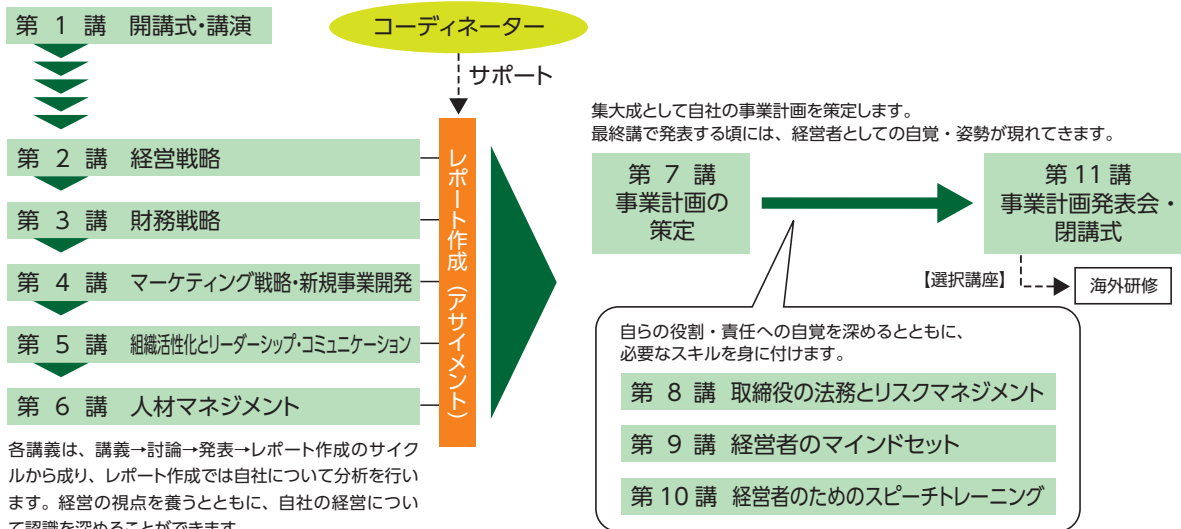
- **東京教室**
研修セミナー部 研修担当(東京)
TEL:03-5653-3735
- **大阪教室**
研修セミナー部 研修担当(大阪)
TEL:06-7668-8806

●●● おすすめのポイント ●●●

- 1 トップとして必要な経営能力を体系的に身につけることができます。
- 2 自社の現状を分析し、問題点や今後の課題が明確になります。
- 3 事業後継者同士の人脈の形成は今後の大きな財産となります。

カリキュラム体系

カリキュラムは経営の全領域にわたり、トップとして必要な経営能力を体系的に身につけることができます。



パネルディスカッション



グループ討議



交流会



講義風景



修了証書授与



海外研修(選択講座)



研修・人材育成

リモート講義で、経営幹部が今必要な知識を効果的に学べます！

りそな経営幹部養成オンライン講座

電話 東日本 03-5653-3735

会員
優待価格

ホーム > 研修・人材育成 > りそな経営幹部養成オンライン講座

- 最新の経営トピックス、経営戦略策定に必要な基本概念、戦略着想の基礎知識、具体的なアクションプラン策定など、経営幹部が実践で使える知識をリモートで効果的に学んでいただけます。

お申込み方法

下記リンクよりお申込みいただけます。

**りそな経営幹部養成
オンライン講座**

お問合せ方法

詳細は下記にお問合せください。

研修セミナー部 研修担当
TEL:03-5653-3735

●●● おすすめのポイント ●●●

- 1 全11回の講義で、経営理念からアクションプラン策定まで、体系的に学ぶことができます。
- 2 講師・受講生との双方向での講義や問いかけ、グループ討議を多く取り入れており、対面の講義と同じように充実した学びが得られます。
- 3 各講義の事後課題（自社分析等）を通して、自社の経営への落とし込みを具体的に考えていただけます。また、ご自身のペースで学び直しができるよう、見逃し配信もご用意しております。
- 4 プロのスタッフによる高クオリティの音声・映像を配信します。

カリキュラム体系

PHASE 1

激変する経営環境！
今、経営幹部は何をするべきか？

- 第1講 経営の上位概念
- 第2講 リ・ブランディング
- 第3講 セールスイネーブメント
- 第4講 戦略的人的資源管理とサーバントリーダーシップ

PHASE 2

数字と理論を、今、実践に活かすための
経営幹部の戦略思考法とは？

- 第5講 財務数字から会社を読み解く
- 第6講 事例に学ぶ！ 勝つための競争戦略
- 第7講 令和時代の人事組織マネジメント

PHASE 3

今こそ、具体的なアクションへ！

- 第8講 事業計画策定の視点と自社評価
- 第9講 自社の課題と解決の方向性
- 第10講 アクションプランの検討
- 第11講 アクションプラン発表会・卒業式





研修・人材育成

貴社のテーマに沿った、オーダーメイド研修プログラムを提供します！

社内研修・講師派遣

一般
サービス

電話 東日本 03-5653-3740 西日本 06-7668-8806

ホーム > 研修・人材育成 > 社内研修・講師派遣

- 貴社の経営方針、人材育成方針やご要望に沿ったオーダーメイドの研修プログラムを企画・実施します。
短時間の講演会向け講師の派遣もお受けしておりますので、ご相談ください。

お申込み方法

下記リンクよりお申込みいただけます。

社内研修・講師派遣

●●● おすすめのポイント ●●●

- 1 カリキュラムは階層別・職種別など、必要なスキル別にご用意しています。
- 2 貴社のご要望に沿って、カリキュラムをカスタマイズします。
- 3 研修実績豊富な講師陣をそろえています。
- 4 オンラインでの対応も可能です。

階層別研修			スキルアップ研修		業務別研修				
経営幹部層 役員・本部長 管理者層 部長・課長 監督者層 係長・主任 中堅・若手 一般社員 新入社員	経営幹部		スキルアップ		営業	販売・サービス	経理財務/人事総務	製造	
	レベルアップ研修		経営計画策定研修	プレゼンテーション能力向上研修 コミュニケーション能力強化研修 モチベーションアップ研修 コーチング研修 リーダーシップ開発研修 女性リーダー育成研修 問題解決能力向上研修	営業マネージャー研修	店長研修	リスクマネジメント・コンプライアンス研修	ハラスメント・メンタルヘルス	コストダウン戦略研修
		マネジメント基本研修	人事考課研修 目標管理研修				労働管理・労働関連法研修		
	新任管理者研修	係長・主任実践力強化研修			営業力強化研修		債権回収研修	人事・総務部門基礎研修	
			ビジネススマナー強化研修			販売員研修	経理・財務部門基礎研修	製造部門基礎研修	
	実践力強化研修	中堅社員			営業基本研修				
	新入社員基本研修	フォローアップ研修							

上記の研修体系図のように、階層別研修、スキルアップ研修、業務別研修などの切り口から、さまざまなテーマの研修を提供いたします。



ビジネス
セミナー

新入社員を“失敗を恐れず自ら主体的に行動できる社員”に育成します。

新入社員研修

電話 東日本 03-5653-3951 西日本 06-7668-8806

会員
優待価格

[ホーム](#) > [ビジネスセミナー・新入社員研修](#) > 新入社員研修のご案内

- “失敗を恐れず自ら主体的に行動できる社員に育成！”をモットーに、「入社時研修」「フォローアップ研修」「2年目直前研修」を開催しています。

お申込み方法

下記リンクよりお申込みいただけます。

新入社員研修

● ● ● おすすめのポイント ● ● ●

- 1 「知っている(知識)」を「わかる(意識)」から「できる(行動)」へ指導します。
- 2 「入社時研修」だけでなく、「フォローアップ研修」や「2年目直前研修」で、継続的に新入社員の成長を支援します。
- 3 どなたでも、1名様からの受講が可能です。

入社時研修

● 来場型研修

- ▶ ビジネス基礎力研修：社会人としての心構え、コミュニケーション、ビジネスマナーの基本を学習します。
春だけでなく、第二新卒や通年採用の皆さま向けに、夏・秋にも実施します。
- ▶ 職種・スキル別研修：職種やスキルに特化した知識を学習します。
「製造業コース」「営業コース」「ビジネス文書・ビジネスメール」「コミュニケーション特訓コース」「ビジネスマナー特訓コース」の多彩なラインアップをご用意しています。

6ヶ月フォローアップ研修

- ▶ フォローアップ研修では、入社後の仕事を振り返り、参加者同士で悩みを分かち合います。
また、より良い仕事をするための考え方やスキルを学び、今まで以上に積極的に仕事に取り組めるよう意欲の向上を図ります。
そして課題解決策の模索を行い、成果をあげられる社員に成長できるよう支援します。
開催：9月～11月

2年目直前研修

- ▶ 2年目を目前に、主体性とフォローシップ(リーダーや上長をサポートする力)を鍛え、自立した社員になるための研修です。これまでの自分の仕事への取り組み方を振り返り、スキルを習得した上で次のステージへの飛躍を目指します。1年間の総括と次年度へのステップアップの機会にしてください。
開催：3月



ビジネス
セミナー

業務の知識やスキルはもちろん、社員の意欲もアップします！

ビジネスセミナー

電話 東日本 03-5653-3951 西日本 06-7668-8806

会員
優待価格

ホーム > ビジネスセミナー > ビジネスセミナーのご案内

- 業務知識や必須スキルの習得をはじめ、社員の意欲向上をはかることができるセミナーを多数開催しています。詳しくはビジネスセミナーガイドブックをご覧ください。

お申込み方法

詳細は「ビジネスセミナーガイドブック」をご覧ください。

●●● おすすめのポイント ●●●

- 1 対面で受講する会場型、リアルタイム配信されるオンライン型、動画視聴のWeb講座と、3つの受講形式からお選びいただけます。
- 2 階層別・職能別の必須スキルだけでなく、法改正などの最新の知識や時流の変化、社会のニーズに合わせた取り組みについても幅広く学べます。
- 3 研修効果定着のため、セミナー後も活用いただけるフォローアップシートの進呈やアンケート結果のフィードバックなど、フォローも万全。高い信頼と顧客満足度に繋がっています。

ビジネスセミナー ジャンル一覧

ジャンル	ねらい
経営者・経営幹部	1. 会社を存続・発展させるための「ビジョン」「戦略」「経営分析」について学ぶ 2. 経営者・経営トップ層に必要な「物事の本質を見抜く能力」を身につける 3. 経営者の右腕として、強い組織づくりに必要なマネジメント力を習得する
管理・監督者	1. 管理・監督者としての役割と仕事の領域を正しく認識する 2. 組織を牽引する管理職に求められるマネジメント能力とリーダーシップを習得する 3. 部下の能力を引き出し、巻き込み、成果につなげるための指導力を身につける
中堅社員	1. 主体的に行動できる中核社員としてモチベーションを高め、職業人に必要なヒューマンスキルを体得する 2. 次世代のリーダーとして備えておくべき意識や行動を学ぶ 3. 先輩社員として、後輩社員の手本となる手法を学ぶ
若手社員	1. 効率的に仕事を進め、周囲から信頼されるコミュニケーション能力を身につける 2. 社会人としての基礎を強化する 3. 報連相やミスをなくすなど、業務を行う上での基本を学ぶ
営業・マーケティング	1. 業績向上に寄与する営業パーソンとしての基礎スキルの習得とマインドアップを図る 2. 最新の営業手法・考え方をともに、交渉力、提案力などのスキルを強化し、アップデートする 3. メンバーの力を結集し、同じ方向に向かって結果を出せる営業組織を作る
経理・財務・税務	1. 新任経理担当者から経理リーダーまで、必要とされる知識と最新情報を習得する 2. 経営に必要な資金計画をはじめ、財務・税務に関する知識を習得し、実務に活かす 3. 会社全体の生産性と業績の向上に寄与する経理部門のあり方や業務の手法を学ぶ
人事・労務・総務・法務	1. 人事・労務・総務・法務に関する知識の習得とブラッシュアップを図る 2. 社員の採用から退職までの体制上の問題点を明らかにし、社員が定着し、活躍できる環境を整備する 3. 会社と社員を守るために必要な最新情報と法律知識を習得し、対応策を学ぶ
ビジネススキル	1. ビジネスマナーを習得する 2. パソコンスキルを学び、業務効率化を図る 3. 業務の標準化を図るためのマニュアルづくりを学ぶ
グローバル・製造・ダイバーシティ	1. 外国人雇用に関する基礎知識を学ぶ 2. モノづくり現場のリーダーとして必要なスキルを学ぶ 3. さまざまな人材を活用することで会社の成長を目指すダイバーシティマネジメントについて学ぶ

◆お得な会員特典◆

「入会特典」・「継続特典」は原則、1日もしくは半日開催のセミナーにご利用いただけます。

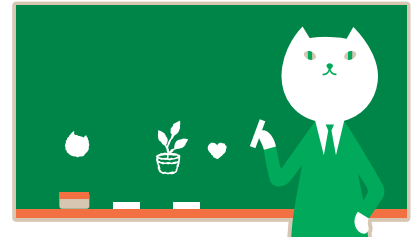
ただし、複数回シリーズセミナーの一括受講ならびに「特別企画」等と記載されたセミナーにはご利用いただけません。

受講スタイルは、以下の2パターンをご用意
ニーズに合わせてお選びいただけます！

会場開催セミナー

● 講師の指導を直接受けられる！他社の受講生とも意見交換できる！

セミナー会場にご来場の上、受講していただくセミナーです。
演習やワーク、グループディスカッションを豊富に取り入れた参加型のセミナーも多数開催しています。
1日受講いただくセミナーの他に、半日セミナーもご用意。
ほどよい緊張感の中で、講師に直接質問したり、異業種の方からの影響も受けながら、
自らを高められる環境が整っています。



オンラインLIVEセミナー(生配信)

● オフィスやご自宅などで、リアルタイムで受講可能！半日のセミナーもあります！

リアルタイムでLIVE 配信される形式のセミナーです。
PC（タブレット端末、スマートフォンも可）とインターネット環境さえあれば、来場型のセミナーと変わらないクオリティでご受講いただけます。講師との双方向での質疑応答も可能です。
時代の変化や社会のニーズに合わせたテーマを数多く盛り込み、ご参加しやすいよう半日セミナーも豊富にご用意しています。





研修・人材育成

専門的な研修を行う機関へお取次いたします。

専門研修取次サービス

電話 東日本 03-5653-3735

会員限定
優待価格

ホーム > 研修・人材育成 > 専門研修取次サービス

経営心理士講座(提携先:一般社団法人日本経営心理士協会)

- ・「経営心理士®」は1200件超の経営改善事例から生まれた実践的心理学を学び、人の行動を司る心・感情の性質に基づいて経営・ビジネスで成果を出すための資格です。
- ・「経営心理士講座」では資格の取得を目指しながら、経営戦略や組織マネジメント、人材育成、営業、提案等のビジネスシーンで成果を出す実践力と、ヒューマンスキルの向上を図ります。
- ・「経営心理士講座」の研修体系は官公庁や大手企業にも導入されており、多くのメディアでも取り上げられています。

「経営心理士講座」の体系



※上記以外の選択コースもあります。

●「経営心理士®」の資格認定について

「ビジネスコミュニケーション心理士®」、「組織心理士®」、「顧客心理士®」の3資格を取得認定された方に「経営心理士®」の資格を認定します。※各コースの詳細は、一般社団法人日本経営心理士協会のホームページをご確認ください。
<https://keiei-shinri.or.jp/applyinfo/>

会員特典! 「体験講座」の受講料 2,000円(税込)が、
無料になります!!

- りそな総研の会員さまは「体験講座」に無料でご招待いたします。
- 体験講座のご参加後、当日中に各コース(左図)にお申込みされるとその受講料が10~50%割引になります。
- 複数コースのセット申込割引などもございます。

お申込み方法

下記リンクよりお申込みいただけます。

専門研修取次サービス

グローイングアカデミー(提携先:株式会社ホスピタリティ&グローイング・ジャパン)

「グローイング・アカデミー」は、サービス業に特化した「定額制」の研修システムです。
りそな総研会員の皆様は、「無料体験」をお試しできます!
またご入会時の、入会登録手数料(通常100,000円(税別))も免除されます。

●グローイング・アカデミー

店長、管理職だけでなく、接客の主力であるパート・アルバイト社員様向けにおすすめの研修メニューを豊富にラインアップ。
講師は全員、サービス業の現場経験者・教育研修者で、現場で役立つ研修パッケージが受け放題。「通学型」のGAプレミアムの他、「LIVE配信」、「オンデマンド」でもご提供しています。

●グローイング・モバイル

スマートフォンでクイズ形式の学習! 貴社の業務マニュアルに沿ったクイズを作成することも可能!

●●● おすすめのポイント ●●●

1 会員様は、入会登録手数料が100%オフ!

2 様々な業種の企業が利用しています!

(例) 飲食(居酒屋、バー、ファミリーレストラン、焼肉店、フレンチ、イタリアン、中華料理店、寿司屋、割烹料理店、ラーメン店、ファーストフード店)・美容室・エステサロン・マッサージサロン・ネイルサロン・ホテル・学習塾・介護サービス・結婚式場・スポーツクラブ・アミューズメント・ゴルフ場・病院・鉄道会社・警備会社・保険代理店・紳士服店・婦人服店・ベビー用品店・スポーツ用品店・携帯電話販売代理店・中古車販売店・ジュエリー店・リサイクルショップ・ホームセンター・ドラッグストア・スーパーマーケット・コンビニエンスストア・惣菜販売店 など

お申込み方法

- *無料体験をご希望の場合は、当社HPよりお申込みください。無料体験のお申込み方法をご案内いたします。
- ***(株)ホスピタリティ&グローイング・ジャパン**(以下、H&G社)よりお客さまへご連絡いたします。
- *以降は、お客さまとH&G社との間で、直接、お話を進めていただきます。

料金体系(2024年3月現在)

- 「通学型」「LIVE配信」「オンデマンド」の「グローイング・アカデミー」共通
入会登録手数料: 110,000円(税込)⇒免除(りそな総研会員様特典)
月額費用: H&G社より個別にご案内します



研修・人材育成

短時間のテストで、採用をしっかりと手伝います！

業務適性診断テスト・知的能力診断テスト

会員
優待価格

電話 東日本 03-5653-3951

ホーム > 研修・人材育成 > 業務適性・知的能力診断テスト

- それぞれ短時間のテストで、業務適性や知的能力を診断し、採用や人材配置計画をサポートします。

お申込み方法

下記リンクよりお申込みいただけます。

**業務適性診断テスト・
知的能力診断テスト**

● ● ● おすすめのポイント ● ● ●

- 1 PC、タブレット端末で診断！短時間で実施！
- 2 採用時の適性判断や昇進時等の社員の適材適所の配置に役立つ、客観的なデータを提供します。
- 3 お申込みから結果の取得まで、専用Webサイトでスピーディーに完結します。

業務適性診断テスト

- 能力に適した職務がわかります！
「性格特性」と「適性業務」の相性を幅広く診断できます。
- 所要時間10分で診断！
わかりやすく明解な120の設問について、直感的に「はい・いいえ」で回答いただけます。
- ウソや意図的な回答を見破ります！
自分をよく見せようとする回答をしても得点されません。ウソや回答矛盾を発見するプログラムになっています。

知的能力診断テスト

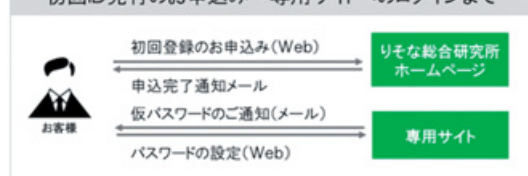
- 10種類100の設問の知能テスト！
頭脳特性を多角的に分析し、総合的に診断する知能テストです。
- 所要時間40分で診断！
短時間（制限時間40分）でテストが実施できます。
- 知識のテストではありません！
知恵（アタマの働き）を診断するテストです。
言語能力・非言語能力のどちらが得意かわかります。

オンラインチケット料金

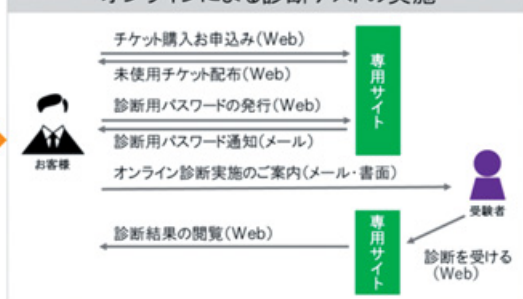
	会員料金	一般料金
業務適性診断テストのみ	1,320円	1,980円
知的能力診断テストのみ	1,650円	2,200円
両方同時	2,200円	3,300円

※1名様分、税込 ※会員価格は、チケット購入時点の入会状況に準じて適用します。

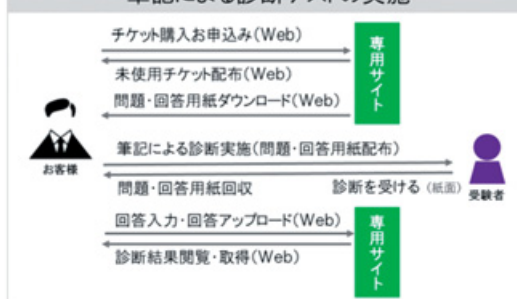
初回ID発行のお申込み～専用サイトへのログインまで



オンラインによる診断テストの実施



筆記による診断テストの実施





研修・人材育成

高い教育効果が得られる動画教材をいつでも無料でご覧いただけます。

研修用DVDオンデマンドサービス

会員限定
会員無料

電話 東日本 03-5653-3745

ホーム > 研修・人材育成 > 研修用DVDオンデマンドサービス

- 厳選した従業員教育用の動画教材を何度でもご視聴いただけます。
- 新たに日経BPも加わり、ラインアップが充実しました！

提携先：株式会社PHP研究所、株式会社日経BP

ご利用方法

下記リンクよりご利用いただけます。

**研修用DVD
オンデマンドサービス**

●●● おすすめのポイント ●●●

- 1 新入社員から上級管理者まで幅広い階層の皆さまにお使いいただけるラインアップです。
- 2 プロジェクターやパソコンを使った社内研修はもちろん、スマートフォンやタブレット端末を使った自学自習にも最適です。

PHP研究所のサイト概要



①ビデオライブラリー

ビジネスマナー、コンプライアンス、ホスピタリティ、メンタルヘルス、食品衛生、安全活動……社員教育・研修ビデオが視聴できます。

②松下幸之助に学ぶ成功塾

松下幸之助の経営観・人間観を、ビデオやテキストで学んでいただけます。

③経営サポート情報

経営者の方向けの音声コンテンツや「人事お役立ち情報」をご利用いただけます。

④時事コラム

PHP研究所によるコラムをお届けします。

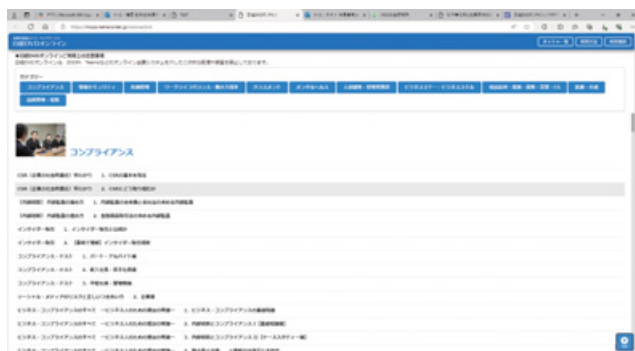
⑤経営フォーラム

講話・インタビューを動画で配信します。

⑥ビジネス書式データベース

会社業務に利用できるビジネス書式を収録しています。

日経BPのサイト概要



①ドラマを疑似体験することで自分ごと化できるので、スライド型や講義型の動画では得られない高い研修効果を期待できます。

②各分野の第一人者が監修する「信頼できる内容」で、質の高い統一的な研修を実施できます。



日常的な社員教育にご利用いただけます。

研修用ビデオ／DVD貸出サービス

会員限定
会員無料

電話 東日本 03-5653-3745

ホーム > 研修・人材育成 > 研修用ビデオ／DVD貸出サービス

- 種類豊富な社内研修用ビデオ／DVDを無料でお貸出しいたします。

ご利用方法

下記リンクよりご利用いただけます。

研修用DVD貸出サービス

ご利用方法

1. ご利用は無料です。送料は、お貸出時、ご返却時、共に貴社負担とさせていただきます。
2. 利用期間は原則10日以内で、1回5本までです。

●●● おすすめのポイント ●●●

- 1 新入社員から管理職向け、安全管理、コンプライアンス等、多彩なタイトルをご用意しています。
- 2 朝礼や研修、OJTなど日々のモチベーションアップや社員教育にご活用いただけます。
- 3 ジャンル・階層・媒体別に、ホームページからタイトル検索ができます。また、在庫状況の確認もできます。



研修用ビデオ／DVDを探す

研修用ビデオ／DVD検索

現在 0本 カートの中に入っています。あと 3本 貸出しが可能です。

タイトル／タイトルNo.／フリーワードで検索する

キーワードを入力して「検索」ボタンをクリックしてください。

検索条件:

在庫状況を確認後、ご希望のタイトルの ボタンをクリックし、
 ボタンをクリックします。別タイトルの在庫状況を確認する場合は「閉じる」ボタンをクリックし、再度在庫状況をご確認ください。

2017年2月 / 2週間表示

No	タイトル	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28
070171	管理職のためのコミュニケーションスキルアップ																												
070172	管理職のためのコミュニケーションスキルアップ																												
070173	管理職のためのコミュニケーションスキルアップ																												
070174	管理職のためのコミュニケーションスキルアップ																												
580065	新入社員のためのコミュニケーションスキルアップ																												
580066	新入社員のためのコミュニケーションスキルアップ																												

※在庫状況は、貸出開始日 16:30時点のものとなります。その後の申込み状況によって、在庫状況が変動する場合がございます。
 ※×の付いている商品は貸出しできません。予めご了承ください。

(イメージ)

お申込み内容が確定後、「カート内表示／申込み手続き」ボタンをクリックすると、お申込みフォームに移行します。



研修・
人材育成

いつでもどこでも学べ、完了までサポートします。

通信研修

電話 東日本 03-5653-3745

会員
優待価格

ホーム > 研修・人材育成 > 通信研修

- 学習したいときに、ご希望の講座を、時間や場所を問わず、ご自分のペースで学んでいただけます。

提携先：株式会社日本マンパワー

お申込み方法

下記リンクよりお申込みいただけます。

通信研修

● ● ● おすすめのポイント ● ● ●

- 1 階層別・マネジメント講座、ビジネス知識講座、ビジネススキル講座や、人気の資格・検定講座等をご用意しています。
- 2 会員の方は、一般受講料よりお得な法人受講料でご受講いただけます。(一部、一般受講料と同額の講座もございます。)

ご利用の流れ

1. 通信研修専用ページからご希望の講座をお選びいただき、お申込みください。
2. 教材は、後日提携先より一括でお届けいたします。ただし、講座によっては分割してお届けする場合もございます。
3. お支払いは、別途請求書により提携先へ銀行振込にてお支払いください。



研修・人材育成

達成度や進捗管理も行うことができる社員教育ソリューションです。

eラーニング

電話 東日本 03-5653-3745

会員
優待価格

ホーム > 研修・人材育成 > eラーニング

- 受講者、管理者双方のコスト削減を実現し、学習効果が期待できる講座を会員優待価格にてご利用いただけます。

提携先：株式会社日本経済新聞社、株式会社プロシーズ

お申込み方法

下記リンクよりお申込みいただけます。

eラーニング

● ● ● おすすめのポイント ● ● ●

- 1 オンライン学習なので、時間や場所を問わず、受講者のペースで効率良く学習することができます。
- 2 法律、会計、マーケティング、ビジネス英語等の実務に役立つ多数の講座をご用意しています。
- 3 スクーリング形式の研修に比べ、受講料が比較的安価になります。



取次サービス

質の高い翻訳は海外ビジネスにおいて重要です！

翻訳取次サービス

電話 東日本 03-5653-3745

会員限定
優待価格

[ホーム](#) > [企業信用情報・取次サービス](#) > 翻訳取次サービス

- コンピュータ、機械のマニュアルをはじめ、ホームページの翻訳、医学文献、カタログなど、幅広いジャンルにおいて、専門知識に裏打ちされた質の高い翻訳を提供します。 提携先:株式会社サン・フレア

お申込み方法

下記リンクよりお申込みいただけます。

[翻訳取次サービス](#)

● ● ● おすすめのポイント ● ● ●

- 1 信頼できる翻訳専門事業者による質の高いサービスをスピーディにご提供します。
- 2 取扱い言語は幅広く、様々なお客さまのニーズにお応えします。

提携先ご案内

● 株式会社サン・フレア

- ・ 専門性を有する豊富な翻訳者
専門的なバックグラウンドを持った約6,000名の翻訳者。取扱言語数は90以上です。
- ・ 独自のエンジニアリング技術で品質と効率を向上
安定した品質の翻訳を効率的におこなうために、エンジニアが独自のツールを開発。すべての案件においてお客様のニーズにお応えします。
- ・ 人材教育で安定した品質を維持
翻訳者は、翻訳学校サン・フレア アカデミーの修了生が多数。翻訳工程に携わる校正・チェッカーは定期的な研修やお客様からのフィードバックを実施するなど、常に品質向上に取り組んでいます。
- ・ お客様のご要望に合わせた翻訳作業プロセス
ヒアリングに基づき、指示書の作成や該当分野の翻訳者を選出し、翻訳作業に着手。その後、校閲や校正担当者によるチェックを経て、お客さまご指定のアプリケーションにてドキュメントを作成します。
- ・ 3つの認証でセキュリティと品質を管理
情報セキュリティマネジメントシステム(ISO27001)、品質マネジメントシステム (ISO9001)、翻訳サービスの国際規格(ISO17100)を取得しています。

ご利用の流れ

1. 当社ホームページよりお申込みください。
2. 当社より提携先へ取次→提携先より貴社ご担当者様にご連絡・見積→発注→納品→お支払いとなります。



相談・
経営情報

日常の業務での疑問や不明な点を、スッキリ解決！

相談サービス

電話 東日本 03-5653-3950 西日本 06-7668-8807

会員限定
会員無料

ホーム > 相談・経営情報 > 相談サービス

- 各分野のエキスパートに貴社のお悩みを無料でご相談いただけます。

お申込み方法

下記リンクよりお申込みいただけます。

相談サービス

● ● ● おすすめのポイント ● ● ●

- 1 ご相談は当社ホームページからお申込みください。
- 2 日常業務でふと疑問に思ったこと、契約上のトラブル、経営上のお悩みなどをお受けします。
- 3 セカンドオピニオンとしても利用できます。

相談サービスのご案内

貴社の業務に関する幅広いご相談を承ります
 日常の業務に関するご質問や、会計・法務問題に関するご相談などをお受けします。また、資金・法務制度に関する各種資料やデータのご提供も受け付けています。お気軽にお問い合わせください。

[専門家相談員を確認する](#) | [メールでお申込みする](#)

相談サービス — 専門家相談員・当社相談室員による相談

専門家相談員、当社相談室員が貴社の業務に関する幅広いご相談にお応えいたします。

東京本社・埼玉本社 大阪本社 名古屋支店

専門家相談員への相談

【東京本社・埼玉本社の専門家相談員】

	月	火	水	木	金	
法律	●	●		●		午後のみ
人事・労務	●	●	●	●	●	第1・第2金曜日を除く
財務	●		●	●		月曜日は休室
会計						日時は個別に調整いたします
特許・商標						日時は個別に調整いたします
行政手続き						日時は個別に調整いたします

● 法律、会計、特許・商標、行政手続きに関するご相談の場合は、事前予約が必要です。
 ● ご来社相談の場合は、事前予約が必要です。

当社相談室員への相談

日常の業務で発生したご質問、あるいは不明な点、または経営上の問題等一般的なご相談を幅広くお受けしています。
 また「こういう資料が欲しい」「こんな情報はないだろうか」といったご要望にもお応えします。

【東京本社 相談室プロフィール一覧を表示】

相談お申込み・ご予約受付

相談のお申込み・ご予約をおこなう場合、以下の電話番号までご連絡ください。

お電話でのお問い合わせ【月～金 9:00～17:00】

東京本社 東京都江東区木場一丁目5番25号 深江ビザリアタワー5F 【地図を表示】
 TEL: 03-5653-3950 (直通) FAX: 03-3699-6592

相談お申込み（メール）サービス — メールによるお申込み

メールでもお申込みを受け付けています。東日本地区の方は東京本社相談員が対応し、西日本地区の方は大阪本社相談員が対応いたします。

HPでのお申込み

※相談日などの最新の情報はホームページでご確認ください。

専門家	担当分野
弁護士	一般企業法務、金融法務、保険法務、会社法/金融商品取引法、紛争（訴訟・調停等）、M&A、その他
税理士	所得税、法人税、消費税、その他
公認会計士	合併・分割等組織再編、事業承継対策、会社清算、その他
行政書士	外国人在留関係、建設業許可、古物商許可
社会保険労務士	労働・社会保険全般、労働紛争に係る相談、就業規則相談、セクハラ問題の対応、その他
弁理士	知財コンサルタント、国際特許戦略、意匠・商標・著作権を含む実務全般

※特殊な法律、海外の税・法務、通関、登記手続き等、内容によっては対応できない場合があります。

※投機や投資、節税、融資、保険に関する相談はお受けかねます。

HPからのご相談申込は、画面下方の「HPでのお申込み」をクリック、「相談お申し込み（メール）」画面に進みます。必要事項をご入力の上、【お客様の個人情報の利用目的】をお読みいただいて、内容にご同意いただけましたら【同意する】ボタンをクリックし、確認画面へお進みください。次画面の送信ボタンをクリックして送信完了です。

※お客様の個人情報の利用目的をスクロールしながら最後までお読みにならないと、確認画面へのボタンが選べませんのでご注意ください。
 ※30分以内に、自動返信メールが届かない場合は、お問い合わせください。



相談・
経営情報

ちょっと差がつく読み応えのあるレポートを毎週発行します！

経営情報サービス

電話 東日本 03-5653-3950 西日本 06-7668-8807

会員限定
会員無料

ホーム > 相談・経営情報 > 経営情報サービス

- 経営に役立つ情報を、毎週ホームページから入手いただけます。

ご利用方法

下記リンクよりご利用いただけます。

経営情報サービス



詳細PDFをご覧ください。

● ● ● おすすめのポイント ● ● ●

- 1 経営実務に直接役立つ最新情報を定期的に配信しています。
- 2 会計、財務、人事労務など6つのジャンルに分け、見やすく、フリーワード検索も可能です。
- 3 過去の配信分も含め、いつでもダウンロードできます。

フリーワードまたは、ジャンル別一覧から各種情報を検索できます。検索結果から、調べたい資料タイトル（テーマ）をお選びいただくと、PDF形式にて閲覧いただけます。



相談・
経営情報

人気の大澤弁護士！やさしく明快な回答例をご覧ください。

地方裁判所の事件簿

電話 東日本 03-5653-3808

会員限定
会員無料

ホーム > 相談・経営情報 > 地方裁判所の事件簿

- りそな一りで人気の大澤孝征弁護士による法律実務相談事例をご覧ください。

ご利用方法

下記リンクよりご利用いただけます。

地方裁判所の事件簿



● ● ● おすすめのポイント ● ● ●

- 1 判例に沿った解説は具体的でわかりやすいと評判です。
- 2 身近に起こるかもしれないテーマ、日常生活で起こる問題の相談事例も掲載しています。

フリーワードから法律実務相談事例を検索できます。検索結果から、調べたい資料タイトルをお選びいただくと、PDF形式にて閲覧いただけます。



情報誌・
出版物

タイムリーで役に立つ！選りすぐりのコンテンツをお届けします。

定期刊行物

会員無料

会員
優待価格

電話 東日本 03-5653-3808 西日本 06-7668-8805

会員無料

りそなーれ

ホーム > 情報誌・出版物 > りそなーれ

- 経営・経済の最新情報から特集記事まで幅広い情報が毎月お手元に届きます。



中小企業経営者の皆様へタイムリーな情報を毎月選りすぐってお届けします。会員企業の経営者インタビューも見逃せません。

● ● ● おすすめのポイント ● ● ●

- 1 貴社商品・サービスを無料でPRできるコーナーもあります。
- 2 当社講演会の要旨をまとめた講演録も好評！当日参加できなかった方は要チェックです。

社長のための年末年始の話題（りそなーれの別冊です）

- 1年を振り返るとともに、来年の展望を盛り込んだ冊子です。



翌年の経済見通し、その年のトピックスなど、硬派から肩の凝らない話題まで。何かとスピーチの機会が多い年末年始に役立ちます。
※1冊無料でお配りしています。

● ● ● おすすめのポイント ● ● ●

- 1 これ1冊に年末年始のあいさつのヒントが満載です。
- 2 干支にまつわる話題も盛りだくさんです。

会員
優待価格

よくわかるBOOKS

ホーム > 情報誌・出版物 > よくわかるBOOKS

- りそな総研発刊の分かりやすい実践的なハンディサイズのテキストです。

お申込み方法

追加購入をご希望の場合は、下記リンクよりお申込みいただけます。

よくわかるBOOKS



経営者・管理者・社員の皆様向けに分かりやすく解説した年6回発行のテキストです。社内研修用テキストとしてもご利用いただけます。
※1冊無料でお配りしています。

● ● ● おすすめのポイント ● ● ●

- 1 社内勉強会のテキストとしてもご利用いただけます。
- 2 こんなときどうするの？困ったときの参考書・辞書代わりにになります。



情報誌・出版物

ビジネス情報誌を優待価格でご購入いただけます。

優良図書斡旋サービス

電話 東日本 03-5653-3745

会員
優待価格

ホーム > 情報誌・出版物 > 優良図書斡旋サービス

情報誌定期購読割引(提携先:株式会社ダイヤモンド社、株式会社日経BP)

- ビジネス情報誌の年間定期購読を会員割引でご提供します。

お申込み方法

下記リンクよりお申込みいただけます。

優良図書斡旋サービス

● ● ● おすすめのポイント ● ● ●

- 1 ダイアモンド社の「週刊ダイヤモンド」「ハーバード・ビジネス・レビュー」をご購読いただけます。(プランにより書籍2冊贈呈の申込特典付き)
- 2 日経BPの「日経ビジネス」「日経ビジネス電子版」「日経トップリーダー」をご購読いただけます。

ご利用の流れ

1. 当社ホームページからお申込ください。
2. 申込以降のお取引(情報誌の発送、お支払い)は、直接提携先とお願いいたします。



情報誌・出版物

話題の書籍のポイントを効率よくご確認ください。

本の要約サービス flier(フライヤー)

電話 東日本 03-5653-3745

会員
優待価格

ホーム > 情報誌・出版物 > 本の要約サービス

- ビジネス書や話題の書籍など厳選良書の内容を1冊10分で読める形にしてご提供します。

提携先:株式会社フライヤー、株式会社Net Time Japan

お申込み方法

下記リンクよりお申込みいただけます。

本の要約サービス

● ● ● おすすめのポイント ● ● ●

- 1 要約は文章のほかに音声で聴くことも可能ですので好みや状況で使い分けられます。
- 2 1会員様あたり、1ヶ月ごとにチケット5枚(1枚あたり5冊まで閲覧可)をご利用いただけます。

ご利用の流れ

1. 当社ホームページから専用のチケット入手ページに進み、メールアドレスを登録。
2. メール送信されたURL(チケット)よりフライヤーへアクセスし、ご利用ください。



相談・
経営情報

ビジネステンプレートを、いつでも簡単にダウンロードできます！

e-書式ナビくん(デジタル法令&文例)

会員限定
会員無料

電話 東日本 03-5653-3745

ホーム > 相談・経営情報 > e-書式ナビくん

- 法令書式・ビジネス文例・イラスト素材など、あらゆるビジネス書式をご提供しています。

ご利用方法

下記リンクよりご利用いただけます。

e-書式ナビくん



● ● ● おすすめのポイント ● ● ●

- 1 法令改正に対応したビジネス書式18,000点以上をご提供します。
- 2 ほしい書式をテンプレート一覧やキーワード検索から簡単に見付けられます。
- 3 おすすめ特集コンテンツでは、実務に役立つテーマを厳選し、最新情報とテンプレートやケースガイドなどのコンテンツをあわせてご提供します。

e-書式ナビくん提供機能一覧

サービス名称		サービス名称	
テンプレート	契約書・内容証明	イラスト素材	デジタル素材ダウンロードサービス 約7,450点
	株主総会・取締役会	学びコラム	ビジネスの現場で役に立つ情報 約630点
	就業規則・社内規程	法令テクニカル	社会保険申請フロー 会社運営登記申請フロー
	会社登記	ビジネス Q&A	会社法 Q&A 約100点 人事労務 Q&A 約210点 マイナンバー Q&A 約410点
	社会保険・労働保険	便利な調べ物	法務・税務・労務リンク集、税務・労務カレンダー、 ビジネスお役立ち早見表、印紙税・登録免許税一覧
	法人登記	その他	人事・労務 Navi 契約書作成の基本ポイント 手元に置いておきたい人事テンプレート ナレッジニュース おすすめ特集コンテンツ
	営業・企画・販売管理		
	人事・労務		
	財務・経理・経営分析		
	総務・業務フロー		
テンプレート	購買・生産・開発		
	はがき・あいさつ状		
	送付状・社外文書		
	ビジネスアイテム		
	冠婚葬祭		
	業種専門様式		
	ビジネスメール文例		
	スピーチ		
	パワーポイント		
	よく使う書式セット		
ビジネス文例 ダウンロードサービス 約5,930点		プレミアムテンプレート 約240点	



相談・
経営情報

インターネットで、助成金・補助金の受給可能性を診断できます！

e-助成金補助金 診断ナビくん

会員限定
会員無料

電話 東日本 03-5653-3745

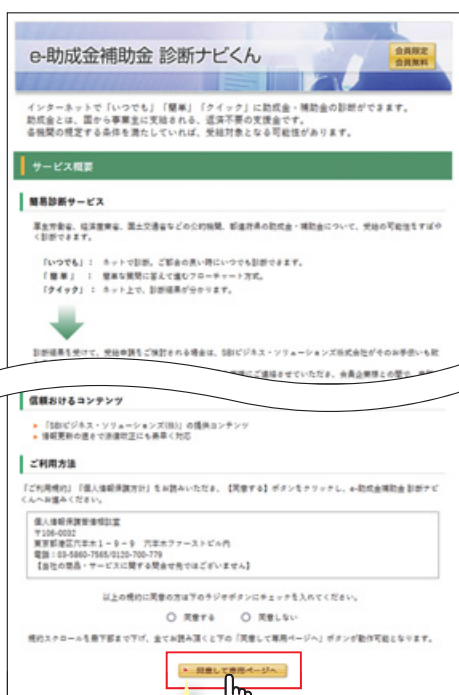
ホーム > 相談・経営情報 > e-助成金補助金 診断ナビくん

- 自社にマッチした助成金・補助金情報を簡単に検索・診断できるサービスです。

ご利用方法

下記リンクよりご利用いただけます。

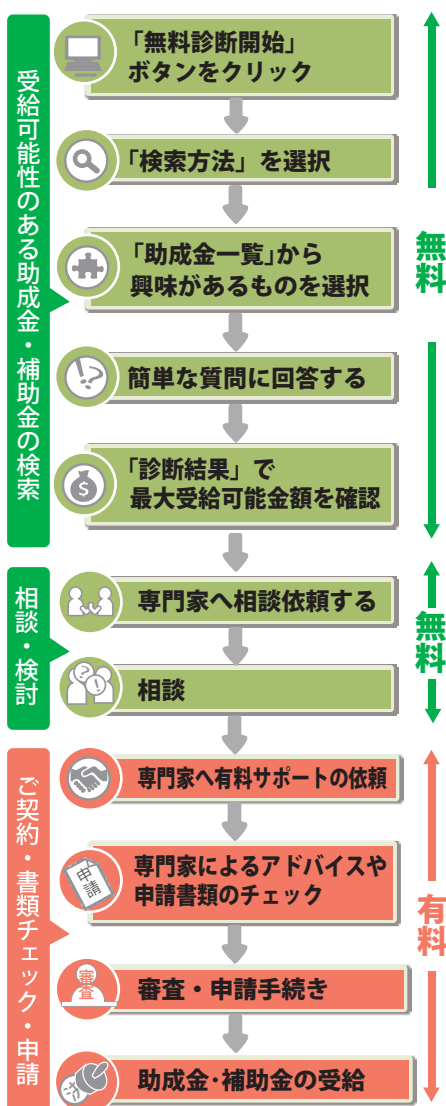
e-助成金補助金 診断ナビくん



● ● ● おすすめのポイント ● ● ●

- 1 国、都道府県、特別区・政令指定都市、市などの最新助成金・補助金情報が検索できます。
- 2 インターネットに接続できる環境があれば、場所を選ばずに無料で簡易診断できます。
- 3 プロの専門相談員が助成金・補助金に関する相談を無料でお受けします。

サービスの流れ



※申請手続きのお手伝いは、サービス提供元のSBIビジネス・ソリューションズ(株)が提携する専門家がお受けいたします。りそな総合研究所の相談員がお受けするものではありません。

※正式に申請手続きを依頼した場合のみ有料サービス(基本:成果報酬手数料)になります。最終的に手続きを専門相談員にお願いするか決定いただくにあたり、会員企業様には、予め手数料の金額についてご提示いたします。

※申請しても最終的な受給を保証するものではありません。



企業信用情報

ポイントを絞った最新の企業情報を提供します。

企業概要情報サービス

会員限定
優待価格

電話 東日本 03-5653-3745

ホーム > 企業信用情報・取次サービス > 企業概要情報サービス

- 取引開始時だけでなく、既存先の与信判断や情報収集、競合企業の分析など様々なシーンでご活用いただけます。
提携先: 株式会社東京商工リサーチ、株式会社帝国データバンク

お申込み方法

下記リンクよりお申込みいただけます。

企業概要情報サービス

● ● ● おすすめのポイント ● ● ●

- 1 データメンテナンスは毎日実施。
最新情報をいつでも入手できます。
- 2 企業情報を凝縮した概要情報を
スピーディにFAXでお届けいたします。

※自社の情報は取得いただけません。

企業情報を1ページに凝縮。

お取引先企業の基本情報把握や与信管理にご活用ください。(税込)

調査会社・種類	掲載情報	料金単価
東京商工リサーチ	[情報内容] 最大6期分の業績 東京商工リサーチ独自の評価 (前回/今回の2回分) 担当調査員による概況 扱い品 主要取引先 取引銀行 業種別売上高ランキング 代表者情報 大株主・役員氏名	1社あたり 1,650円
帝国データバンク	[情報内容] 商号 取引銀行 仕入先・得意先 代表者情報 2期分の業績 業種別売上高ランキング	1社あたり 1,980円
	[情報内容] 商号 取引銀行 仕入先・得意先 代表者情報 業種別売上高ランキング 最大6期分の業績 大株主・役員氏名	1社あたり 2,750円

※太字下線表記部分は東京商工リサーチ、帝国データバンクとのそれぞれの相違点です。
※郵送やPDFでの納品は承りかねます。

The screenshot displays the 'tsr-van2' interface with a search bar at the top. The main content area shows the profile of 'TOKYO SHOKO, LTD.' (東京商工リサーチ). Key details include:

- 会社コード:** 20-199999-9
- 会社名:** (有) 東京商工リサーチ
- 代表者:** 代表取締役社長 山崎 隆一
- 業種:** 2011 電子情報機械器具製造業
- 売上高:** 2011年3月 6,795,706,000円
- 従業員数:** 2011年3月 3,665名

 The bottom section of the screenshot shows a table of financial data and a list of shareholders, including '山崎 隆一' and '山崎 隆二'.



企業信用情報

貸し倒れや未回収リスクを事前に回避！

国内・海外企業信用調査サービス

電話 東日本 03-5653-3745

会員限定
優待価格

- 信頼できる調査会社で作成する調査報告書を優待価格でお求めいただけます。

提携先：株式会社東京商工リサーチ、株式会社帝国データバンク

お申込み方法

下記リンクよりお申込みいただけます。

国内企業信用調査サービス
海外企業信用調査サービス

●●● おすすめのポイント ●●●

- 1 信頼できる調査会社の調査レポートをご提供します。
- 2 当社経由のお申込みだと11,000円(税込)～とリーズナブルにご利用いただけます。

※自社の情報は取得いただけません。

国内企業信用調査サービス

ホーム > 企業信用情報・取次サービス > 国内企業信用調査サービス

国内企業の与信管理で最もスタンダードな調査レポート。
調査員が現地を取材した情報をベースにした詳細なレポートです。

ご利用料金（1社につき）

(税込)

調査対象	東京商工リサーチ	帝国データバンク
既存調査のコピーの場合※1	調査後2カ月超	11,000円
	調査後2カ月以内	22,000円
新規調査実施の場合※2		26,400円～

通常発送：送料無料

1日早い発送は1,100円(税込)

※1 各調査機関が保有する既存調査レポートのコピーの場合の料金

※2 このほかに、出張調査料、交通費が加算されます。また場合によって、不動産調査費(登記閲覧料、謄本料)等、実費が加算されます。

主要調査項目【帝国データバンクの場合】

信用調査の結果と分析、評価、見通しなどをわかりやすい報告書にしてご提供します。

<報告書に含まれる主な内容>

1. 代表者…社長の経営経験、人物像など
2. 系列・沿革…資本関係およびグループ企業、企業の歴史
3. 業績…最大6期の業績から収益性をチェックします
4. 取引先…支払い・回収の条件、取引先との関係など
5. 取引銀行…メインバンクとの関係、資金調達力など
6. 資金現況…必要な資金の確保、不良債権など
7. 現況と見通し…企業の現在と将来像
8. 財務諸表・財務諸表分析…企業経営の健全度
9. 不動産登記…担保設定状況など

※お願いとご案内

1. 機密保持のため、入手情報のお取扱いには十分にご注意ください。
2. 調査対象は企業のみとし、個人調査はお取扱いいたしません。
3. 内容についてのお問い合わせは必ずりそな総研にお願いします。

海外企業信用調査サービス

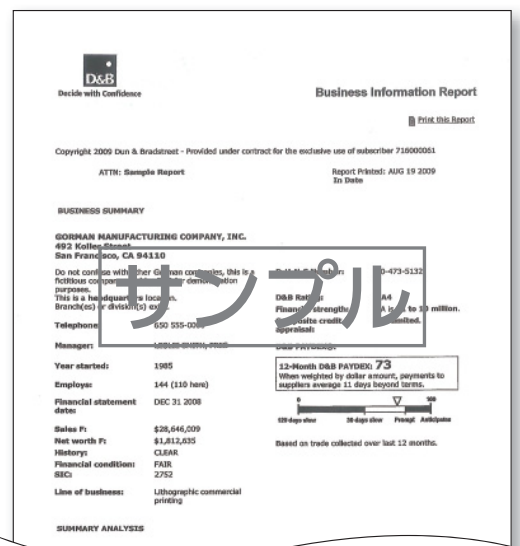
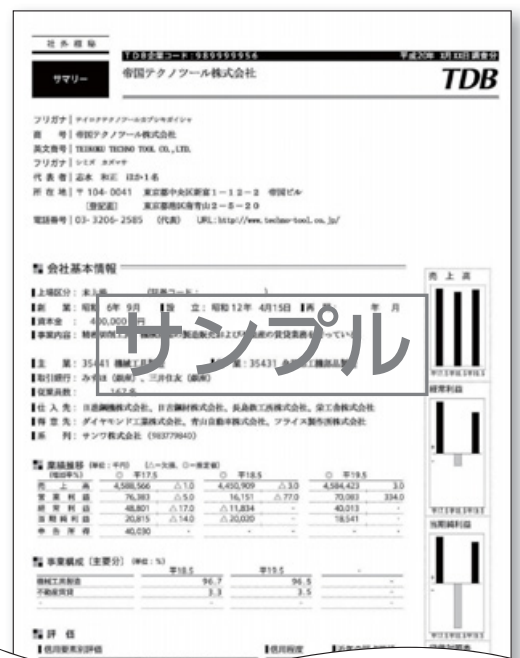
ホーム > 企業信用情報・取次サービス > 海外企業信用調査サービス

国際ビジネス展開の羅針盤としてご利用いただけます。

ご利用料金（1社につき）

(税込)

	東京商工リサーチ	帝国データバンク
対象国/料金	アメリカ・カナダ/16,500円 その他一部地域を除く全世界 /25,300円	北朝鮮を除く全世界/22,000円
和文レポート 対応国/料金	中国(香港除く)・台湾/28,600円 ※2割程度、英文が残ります	中国(香港・マカオ除く)・台湾・ 韓国/22,000円
翻訳サービス	英文1ページあたり4,950円 ※部分翻訳可	4ページ以下⇒14,300円 5ページ以上⇒29,700円 ※部分翻訳不可





取次サービス

事業活動を取り巻く様々なリスクを会員限定の団体保険で補償できます。

団体保険取次サービス

会員限定
優待価格

電話 東日本 03-5653-3745

[ホーム](#) > [企業信用情報・取次サービス](#) > 団体保険取次サービス

- りそな総研が契約する団体保険に会員限定のメリットある内容でご加入いただけます。

お問合せ方法

下記リンクよりお問合せいただけます。

団体保険取次サービス

● ● ● おすすめのポイント ● ● ●

- 1 りそな総研会員専用のスケールメリットを活かした保険料設計です。
- 2 保険期間の中途での加入も随時受け付けております。

事業活動総合保険（ビジネスマスター・プラス）

保険期間：12月1日～1年間
幹事引受保険会社：損害保険ジャパン（株）

傷害プラン：事故により補償対象者がケガなどを被った場合に、政府労災の認定を待つことなく保険金をお支払いする保険です。

労働災害総合保険

保険期間：12月1日～1年間
幹事引受保険会社：東京海上日動火災保険（株）

従業員の方の労災事故について、「政府労災」の上乗せ補償や損害賠償責任を補償する保険です。

雇用関連賠償責任保険

保険期間：12月1日～1年間
引受保険会社：東京海上日動火災保険（株）

パワハラ・セクハラ行為に対する管理責任や不当解雇等を原因とする会社および役員、管理職従業員の方などの法律上の損害賠償責任（損害賠償金・争訟費用等）を補償する保険です。

会社役員賠償責任保険（D&Oマネジメントパッケージ）

保険期間：12月1日～1年間
引受保険会社：東京海上日動火災保険（株）

「D&Oマネジメントパッケージ」は従来のD&O保険の上位商品として、役員の皆様が安心して経営に専念していただくための補償を包括的にご提供する保険です。

サイバーリスク保険（情報漏えい限定補償プラン）

保険期間：2月1日～1年間
幹事引受保険会社：東京海上日動火災保険（株）

個人情報の漏えいまたはそのおそれが発生したことにより、貴社（被保険者）が法律上の損害賠償責任を負担することによって被る損害および事故対応のために支出した費用損害を補償する保険（プラン）です。

サイバーリスク保険

保険期間：2月1日～1年間
幹事引受保険会社：東京海上日動火災保険（株）

不正アクセス等のサイバー攻撃を受けた場合に、その対応のためのフォレンジック調査等に関する費用や、実際に発生した情報漏えい等に起因して提起された損害賠償請求訴訟に関する賠償金・争訟費用等を補償する保険です。

事業賠償・費用総合保険

保険期間：7月1日～1年間
幹事引受保険会社：AIG損害保険(株)

貴社が事業活動を行うなかで、偶然発生した対人・対物事故から財物の損壊を伴わない使用不能によるリスクや業務に伴う権利侵害または不当行為によるリスクまで、幅広い賠償リスクを補償します。

海外PL保険

保険期間：7月1日～1年間
引受保険会社：東京海上日動火災保険(株)

製造または販売した製品によって日本国外において生じた他人の身体の傷害または財物の損壊について、貴社(被保険者)が負担する法律上の損害賠償金および争訟の解決のために要した費用等を補償する保険です。

リコール保険

保険期間：7月1日～1年間
引受保険会社：東京海上日動火災保険(株)

生産物による対人・対物事故の発生・拡大の防止を目的としてリコール(回収、検査、修理等の措置)を実施することにより負担する諸費用を補償する保険です。

※この保険制度はリそな総合研究所株式会社を団体保険契約者とし、会員の皆様を記名被保険者とする各種保険団体契約です。保険証券を請求する権利、保険契約を解約する権利等は上記団体保険契約者が有します。なお、事業賠償・費用総合保険においては、貴社と引受保険会社との契約になります。

※本項は、リそな総研団体保険制度(事業賠償・費用総合保険、海外PL保険、リコール保険、会社役員賠償責任保険、労働災害総合保険、雇用関連賠償責任保険、事業活動総合保険(ビジネスマスター・プラス)、サイバーリスク保険、サイバーリスク保険(情報漏えい限定補償プラン))の概要をご説明したものです。詳細は契約者である団体の代表者の方にお渡ししてあります保険約款によりますが、保険金のお支払い条件・ご加入手続き・その他詳しい内容は取扱代理店までご照会ください。

■取扱代理店

ジェイアンドエス保険サービス株式会社

本社営業本部：03-3668-5019 大阪営業本部：06-6203-5345 埼玉営業本部：048-829-2336

※申込受付後、3営業日以内にジェイアンドエス保険サービス(株)よりお電話いたします。

※ご不明点等ございましたら、取扱代理店もしくは、お問合先までご連絡ください。



24TC-007140、SJ24-15812



採用支援会社・再就職支援会社をお取次いたします！

人材取次サービス

会員限定
優待価格

電話 東日本 03-5653-3745

ホーム > 企業信用情報・取次サービス > 人材サービス

- 採用や再就職支援など、人材ニーズにお応えする独自ノウハウを持つ企業を紹介します。

お問合せ方法

下記リンクよりお問合せいただけます。

人材取次サービス

申込み後、当社より提携先へお取次します。
その後、提携先よりご連絡を差し上げます。
以後は、提携先と直接、お取引をお願いいたします。

●●● おすすめのポイント ●●●

- 1 採用支援サービス
採用に役立つ独自サービスを提供する企業をご紹介します。
- 2 アウトプレースメントサービス
希望退職者・早期退職者の再就職サポートにご活用いただけます。

採用支援サービス

- 営業即戦力採用、新卒採用など、会員企業様の「採用力向上」を支援するサービスです。

若手人材採用支援サービス

JAIC独自の営業研修、「就職カレッジ」を受講した人材約18名を、一度にまとめて「集団面接会」でご紹介。
「集団面接会」は、入社日が決まるまで費用のかからない完全成果報酬型ですので、何度でも安心してご参加いただけます。

提携先：株式会社ジェイック

集団面接会採用までの流れ



- ・登録費用は0円。内定承諾時点で費用が発生する成果報酬型です。
- ・リそな総研会員価格 紹介料：定価の10%引（税込、1人目のみ）

OfferBox

会員企業様から学生に直接オファーを送ることができる新卒採用サイトです。
学生からのエントリーを待つのではなく、「会いたい学生」の情報を検索して、効率的にコンタクトを取ることができます。

提携先：株式会社i-plug

仕組み



学生プロフィール



早期定額型プラン（3名）825,000円（税込、3名分の成功報酬無料枠を含む）
※その他のプランもございます。詳細はお問合せください。

ちよくルートサービス

「自社採用サイトへの集客数と質を上げたい」「なかなか即戦力が集まらない」などの採用課題に対し、求める人物像にマッチした「自社採用サイト」構築と「indeed」をはじめとしたWEBプロモーションを活用した集客支援をいたします。

提携先：株式会社アドヴァンテージ

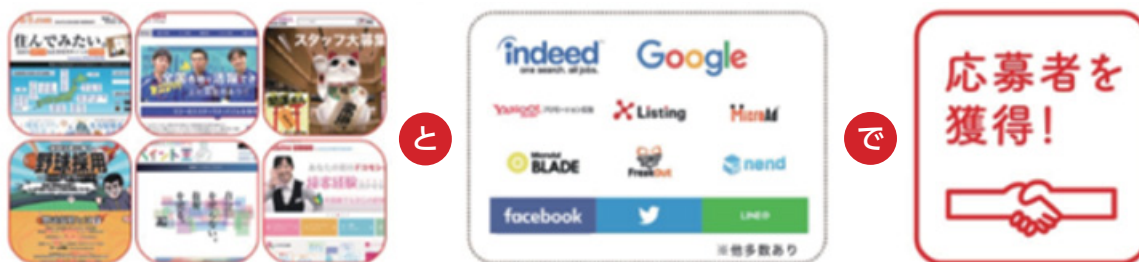
仕組み

人が採れない時代。まだ大手求人ナビだけに頼っていませんか？

ちよくルートは自社採用サイトとそのプロモーションで人が採れる仕組みを支援するワンストップサービスです。

医療機器メーカー、全国展開している飲食店、社員10名程の通販会社、塗装職人、清掃や運送業、派遣社員、

設備メンテナンス会社などあらゆる業種で成功事例がどんどん生まれています。 ※業種300社以上



・ちよくルートチャレンジパック 726,000円 (税込)

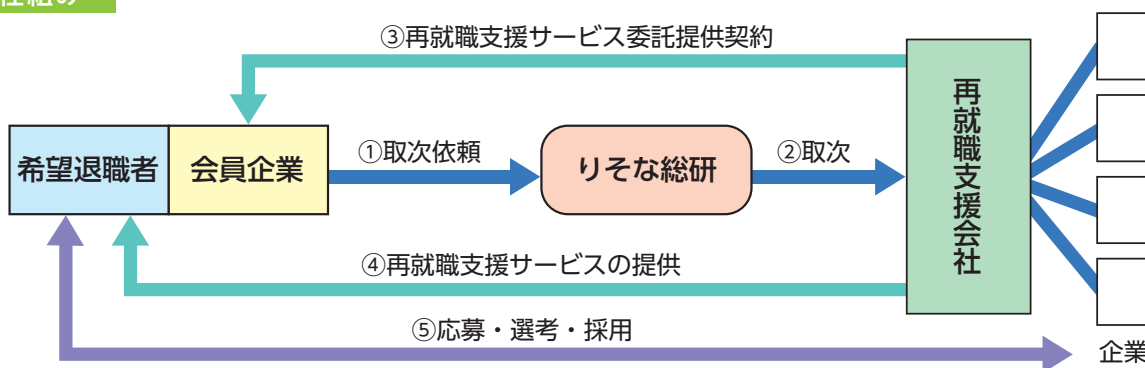
アウトプレースメントサービス

- 希望退職者・早期退職者のための再就職支援会社への取次サービスです。

個別カウンセリング・求人情報などトータルサービスを提供します。

提携先：株式会社パソナ

仕組み



* 採用を希望する企業様への無料での人材紹介も行っています。

・りそな総研会員価格 詳しくはお問合せください。



取次サービス

社員のライフスタイルに合わせて、福利厚生の実現が図れます！

福利厚生取次サービス

電話 東日本 03-5653-3745

会員
優待価格

ホーム > 企業信用情報・取次サービス > 福利厚生取次サービス

- 福利厚生制度の充実と合理化に役立つ取次サービスです。提携先：株式会社リロクラブ

お問合せ方法

下記リンクよりお問合せいただけます。

福利厚生取次サービス

● ● ● おすすめのポイント ● ● ●

- 1 豊富な福利厚生サービスを手軽に導入できます。
- 2 従業員の満足度向上、モチベーションアップにつながります。

サービス内容

- ワーク・ライフ・バランスの支援、自己啓発、余暇、生活支援サービス等、幅広いサービスで多様化する従業員のニーズに対応できます。
- 会員専用サイトなど充実した情報提供ツールにより高い利用率を実現。
- 申込み受付などの業務代行により煩雑な事務手間が解消できます。(間接人件費の削減)
- 従業員が会社を通さず、直接申し込む事により、気軽にご利用いただけます。
- ご家族2親等(リゾートは3親等)までご利用可能です。回数制限も一切ありません。

料金体系

(税込)

社員数	入会金 (1法人あたり)	月会費 (1名さまあたり)
100名未満	33,000円	1,100円
1,000名未満	55,000円	990円
1,000名以上	110,000円	880円

りそな総研会員なら入会金無料！





地域情報

地域経済の「今」と「これから」が見えてくる、最新の地域情報が満載です！

地域情報

電話 東日本 03-5653-3952 西日本 06-7668-8805

一般
サービス

ホーム > 地域情報

最新の統計データを用いた現状分析のほか、経済効果の試算、地域経済の見通しなど、地域経済の現状を独自に把握・分析した地域情報を掲載しています。

埼玉県内の地方公共団体など行政向けの調査研究業務は、公益財団法人埼玉りそな産業経済振興財団がご対応しております。同財団の連絡先等はホームページ上リンクにてご確認ください。

●●● おすすめのポイント ●●●

- 1 最新の統計データなどを用いて地域経済の現状を独自に分析したレポートを掲載しています。
- 2 「近畿の地域情報」では、足元で際立った動きをみせる景気データをレポートにまとめています。
- 3 「埼玉の地域情報」では、埼玉県内の経済、産業動向に関するレポートを掲載しています。

近畿の地域情報

<最近の調査レポートの内容>

- ・関西経済の動きや景気の変化を示すデータを独自に分析し、レポートとしてまとめたものです。
- ・「関西景気に関する月次指標」では、関西の景気動向に関連の深いデータを取り上げています。
- ・「関西景気レポート」では、足元で際立った動きをみせる景気データをピックアップしています。

<景気ウォッチャー調査結果>

「景気ウォッチャー調査」は、仕事を通じて地域の景気に関連の深い動きを観察できる立場にある全国の2,050人を対象に、内閣府が実施している調査です。

近畿地域(滋賀、京都、大阪、兵庫、奈良、和歌山の2府4県)の結果について、独自にレポートにまとめたものを掲載しています。



埼玉の地域情報(公益財団法人埼玉りそな産業経済振興財団)

埼玉県内の産業経済の健全な発展に貢献することを目的として、県内の経済、産業動向等に関するレポートを掲載しています。

<埼玉県内の経済・産業調査>

埼玉県企業経営動向調査

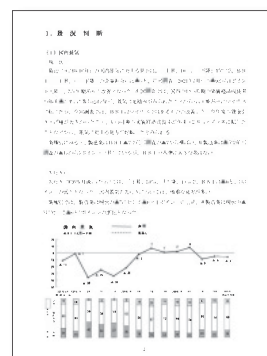
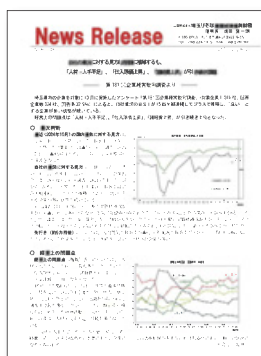
埼玉県設備投資動向調査

埼玉県雇用動向調査

埼玉県新規学卒者採用状況調査

埼玉県ボーナス支給状況調査

埼玉県賃金改定状況調査



季刊誌「りそな関西経済Research」

関西経済のトピックや景気の状態をまとめた冊子を発行しています。
(定価825円(税込))





コンサル
ティング

企業の持続的な成長をサポートし、「強い会社」をつくります！

コンサルティングサービス

電話 東日本 03-5653-3702 西日本 06-7668-8804

一般
サービス

[ホーム](#) > コンサルティング

- 経営・事業の様々な課題について、診断、計画策定、実行支援まで総合的にサポートいたします。

お申込み方法

まずは電話でお問い合わせください。十分な打ち合わせ・ご提案ののち、お申込み(ご契約)となります。ホームページの「コンサルティングに関するネット相談」からもご相談いただけます。

● ● ● おすすめのポイント ● ● ●

- 1 各分野のプロフェッショナルが最適な課題解決を実現します。
- 2 自立した人材が育つ強い会社づくりをサポートします。
- 3 リソナグループのシナジーを活かしたコンサルティングを提供します。

充実のコンサルティングメニュー

多数のコンサルティング実績の中で培った独自のノウハウによるコンサルティングメニューをご紹介します。

事業・経営の発展

● 企業経営

- ・経営計画策定・実行支援
- ・事業再生支援
- ・収益力・財務・キャッシュフロー強化
- ・設備投資等の補助金申請支援
- ・販管費・物流コスト削減
- ・業務改善・効率化、DX 導入支援
- ・ESG 情報開示支援(TCFD・TNFD・人的資本・人権 DD)
- ・カーボンニュートラル対応
- ・事業継続計画 (BCP) 策定・実行支援
- ・認証取得・運用支援

● 事業承継

- ・自社株式の後継者への移転
- ・分散している自社株式の整理
- ・従業員持株会の組成
- ・組織再編(会社分割・合併等)を活用した承継体制の構築
- ・経営承継
- ・後継者育成

● 新規事業支援

- ・新規市場探索分析(市場動向・規模予測、参入企業動向等)
- ・新製品・サービス開発支援
- ・新規事業立上げ支援(市場・競合・顧客把握、ビジネスモデル構築、事業計画策定等)

● 株式上場(IPO)支援

- ・資本政策策定
- ・事業計画策定・実行支援
- ・経営管理体制の構築(業務プロセス・社内諸規程整備・内部監査制度構築等)
- ・内部統制体制の構築(全社統制・決算財務統制・IT 統制・業務プロセス統制等)

業種対応型

- ・医療・介護
- ・学校法人
- ・公益法人
- ・環境
- ・官公庁(調査、講演、まちづくり)

組織・人材戦略

● 制度の構築

- ・人事制度構築・見直し(賃金・退職金制度、等級制度、評価制度)
- ・採用・定着化支援
- ・定年延長
- ・人事業務効率化
- ・組織体制・風土づくり
- ・従業員意識調査
- ・コンプライアンス
- ・女性活躍

● 人材育成

- ・教育・研修体系の構築
- ・階層別研修(新入社員、管理職、経営幹部)
- ・テーマ別研修(ビジネスマナー、コミュニケーション、リーダーシップ、マネジメント)

● 後継者育成

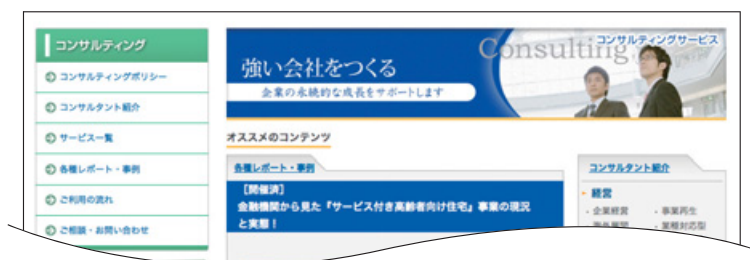
- ・事業承継支援
- ・後継者・次世代幹部育成
- ・リソナマネジメントスクール

これらはメニューの一例です。実際のコンサルティングでは、それぞれの企業特性に合わせてオーダーメイドのコンサルティングを実施いたします。

ホームページでコンサルタントをご紹介します

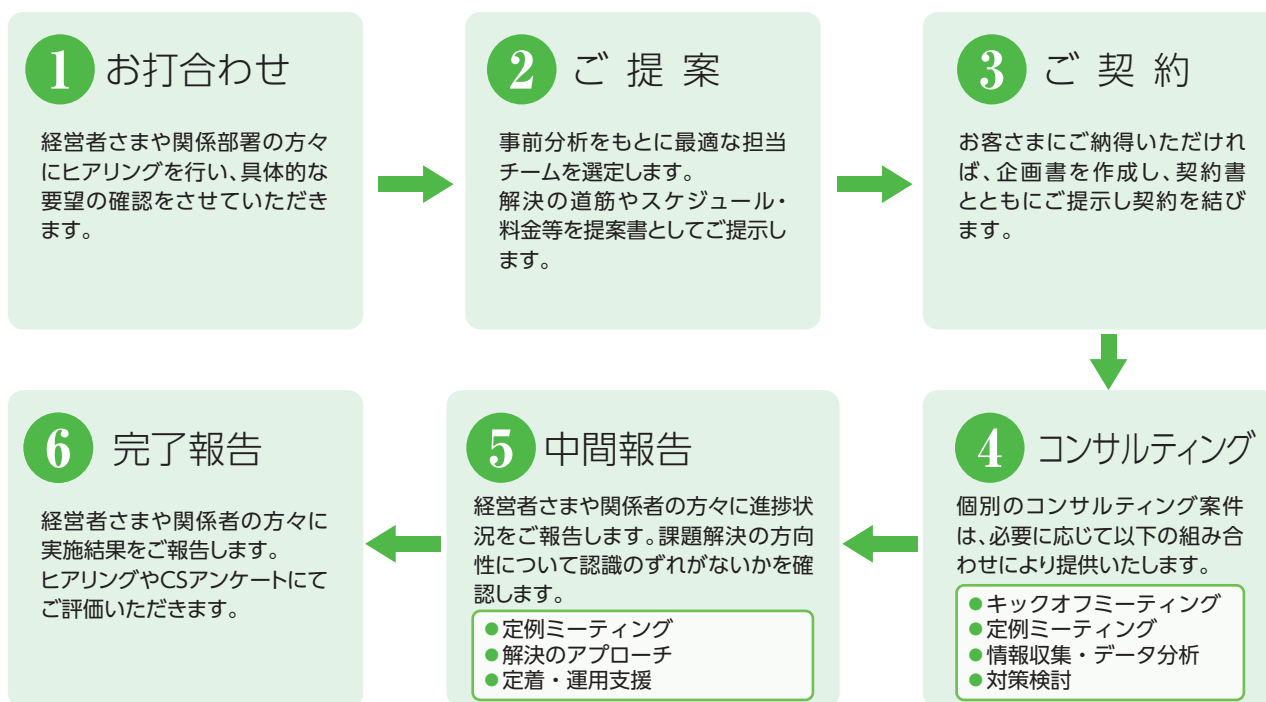
ホーム > コンサルティング > コンサルティングメニュー一覧

ホームページではメニュー別に、コンサルタントのプロフィールをご覧いただけます。



メニューを担当するコンサルタントのプロフィール等をご覧いただくことができます。
(ログインしていただくと、より詳細な経歴をご覧いただけます。)

コンサルティングご利用の流れ



お客さまの声

- 「短時間で当社の実情を把握いただき、大変助かった」
- 「場合によっては複数案など提案してもらっており、満足」
- 「丁寧な対応・指導に感謝している」
- 「制度導入と人材育成が同時に進展した」
- 「当社の問題点と思われる内容について、大変よいレポート報告をいただきました」
- 「幅広い従業員の参画を促すことができ、結果として素晴らしい制度が出来上がった」
- 「当初の予定どおりISO取得までスムーズに進めることができました」

コンサルティングをとおして一歩前進したお客さま企業の喜びの声は、私たちコンサルタントの一番の励みです。高い専門性および第三者的視点による課題解決のパートナーとして、リソナ総研のコンサルティングをぜひご活用ください。



M&A

中小企業のM&Aにしっかりと対応します！

M&A

電話 東日本 03-5653-3702 西日本 06-7668-8804

一般
サービス

ホーム > M&A

- りそなグループにおける中小企業のM&Aプラットフォームとして小規模事業者にもしっかりと対応します。

ご相談方法

下記リンクよりご相談いただけます。
(無料)

M&A 相談

● ● ● おすすめのポイント ● ● ●

- 1 りそなグループ全体で約50万社の法人取引先数を基盤にM&A候補先を探索できます。
- 2 M&A成約に必要な手続き全般について、経験豊富なメンバーが機動的かつ丁寧に対応します。
- 3 りそなグループ各銀行や、外部の会計事務所、法律事務所等その都度最適な協力先をチームアップして対応します。

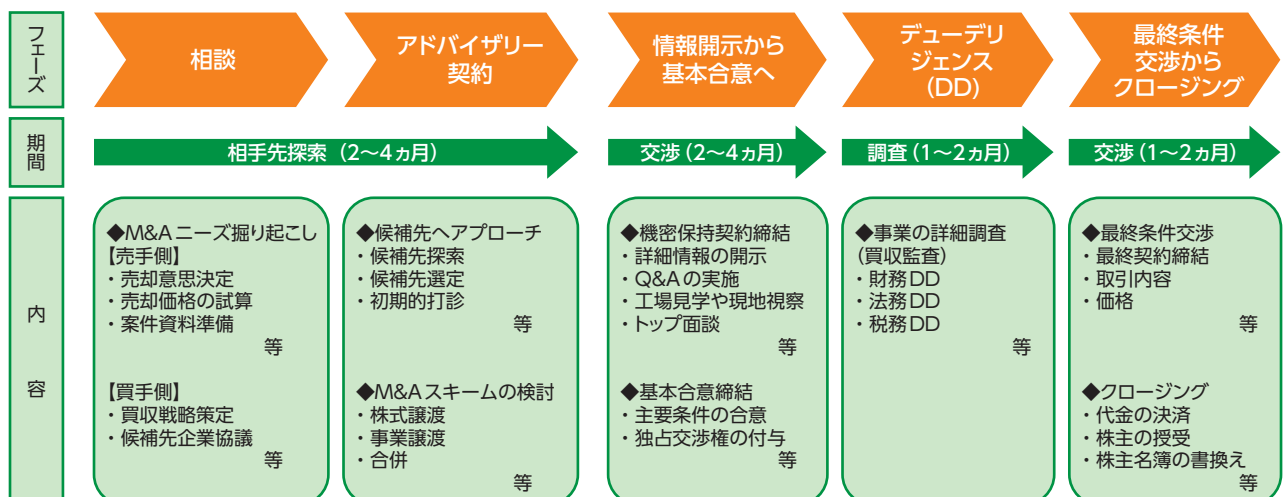
りそな総合研究所のM&A サービス説明

下記のサービスメニューで貴社の M&A ニーズに確実に応えていきます。

りそなグループの全国支店網による情報提供	企業価値評価に係るアドバイス
提携候補企業の探索	提携候補企業との条件の調整
提携候補企業の各種資料提供	提携スキーム策定に関する助言
契約書事項の調整・調印立ち会い	契約実行フォロー

上記業務につきましては、6ヶ月～1年を目処にお取り扱いさせていただきます。
本業務の提供により、企業提携の「成立」を保証する事は出来かねますので予めご了承下さい。

一般的な進め方について



～お客さまの個人情報の利用目的～

弊社では、お客さまの個人情報を、弊社及び提携会社のサービスに関し、下記業務ならびに利用目的の達成に必要な範囲で利用いたします。なお、特定の個人情報の利用目的が、法令等に基づき限定されている場合には、当該利用目的以外で利用いたしません。

個人情報を利用する業務

- ・コンサルティング業務、調査研究業務、ビジネスマッチング業務、M&Aに関する業務、事務受託業務、教育研修業務、コンピュータソフトの開発・計算受託業務等、法律等により当社が営むことができる業務およびこれらに付帯する業務（今後取扱いが認められる業務を含む）

利用目的

- ・各種サービスのお申込み、ご相談のお受けのため
- ・会員サービス等、継続的な取引における管理のため
- ・適合性の原則等に照らした判断等、サービスの提供にかかる妥当性の判断のため
- ・各種調査における対象先を確認するため
- ・講演会・セミナー・研修等の参加者へより適切な情報を提供する等、適切な業務の遂行に必要な範囲で第三者に提供するため
- ・他の事業者等から個人情報の処理の全部または一部について委託された場合等において、委託された当該業務を適切に遂行するため
- ・お客さまとの契約や法律等に基づく権利の行使や義務の履行のため
- ・市場調査、ならびにデータ分析やアンケートの実施等によるサービスの研究や開発のため
- ・お電話によるご案内やダイレクトメールの発送等、サービスに関する各種ご提案のため
- ・提携会社等の商品やサービスの各種ご案内のため
- ・各種取引の解約や取引解約後の事後管理のため
- ・講演会・セミナー・研修等のサービスに際して講師を選定依頼するため
- ・法令を遵守するため
- ・その他、お客さまとの取引・契約を適切かつ円滑に履行するため

.....
人種、信条、門地、本籍地、保健医療または犯罪経歴についての情報等の特別の非公開情報は、適切な業務運営その他の必要と認められる目的以外の目的に利用・第三者提供いたしません。
.....

個人情報の取扱いについての詳細は、弊社ホームページ（<https://www.rri.co.jp/kojin/index.html>）をご覧ください。

～会員情報の取扱いについて～

会員情報を本会の運営ならびに弊社のサービス、出版物の案内等の目的に利用することとし、会員の同意を得ずに目的以外に利用しません。また、会員情報は、本会の運営、当該会員への商品・サービスの案内等、会員サービス向上のため、株式会社りそなホールディングスおよび同社の連結子会社との間で共同で利用します。

～反社会的勢力との取引拒絶について～

当社は、政府が策定した「企業が反社会的勢力による被害を防止するための指針」等を踏まえ、下記の通りお取扱いさせていただきます。

会員が現時点または将来にわたり、次の①から⑧のいずれかに該当することが判明した場合、当社の判断により、入会手続きのお断りもしくは会員の退会手続きをさせていただきます。

- ① 暴力団
- ② 暴力団員
- ③ 暴力団準構成員
- ④ 暴力団関係企業に属する者
- ⑤ 総会屋等社会運動等標ぼうゴロ、政治活動標ぼうゴロまたは特殊知能暴力集団等
- ⑥ その他上記①から⑤に準ずる者
- ⑦ 上記反社会的勢力または反社会的勢力と密接な交友関係にある者と社会的に非難されるべき関係にある者
- ⑧ 自らまたは第三者を利用して暴力的、脅迫的な要求行為、法的な責任を超えた不当な要求行為、風説を流布し、偽計または威力を用いて相手方の信用を毀損し、業務を妨害する行為、その他これらに準ずる行為を行った者

～年会費および更新のお手続きについて～

- 年会費：66,000 円（税込）
 - ※ 消費税率の変更があった場合、対象期間の差額相当分を申し受けます。
 - ※ 年会費の計算期間は、ご入会の翌月から 1 年間です。
- 年会費のお支払い方法：口座振替または振込
 - ※ 振替口座のご指定は、りそなグループ銀行に限らせていただいております。
 - ※ 振込の場合、振込手数料は会員様にてご負担をお願いしております。
- 更新のお手続き：1 年毎の自動更新。お手続きは不要です。
- 退会のお手続き：お電話にてお申し出ください。お手続きをご案内いたします。（TEL:03-5653-3952）



■東京本社
東京都江東区木場一丁目5番25号



■大阪本社
大阪府大阪市北区天神橋2丁目北2番6号



■埼玉本社
埼玉県さいたま市浦和区北浦和四丁目5番5号



■名古屋支店
愛知県名古屋市中区錦二丁目14番19号